

من بينها تقرير متابعة تطوير وتنفيذ الاستراتيجية العربية للسياحة

تتفّيدى وزراء السياحة العرب يستعرض سبل تعزيز مسيرة التعاون العربى المشترك فى القطاع السياحى



نصوير . إير اشمع الشكيلي :

■ **الاجتماع ناقش عددا من الموضوعات التي تساهم في تعزيز مسيرة التعاون العربي المشترك بقطاع السياحة**



■ أحمد المحرزي يلقي كلمة ترحيبية بالوفود المشاركة

كتب . سامح أمين :

■ عقد امس اجتماع المكتب التنفيذي للمجلس الوزاري العربي للسياحة في دورته ١٩ والتي يسبق اجتماع المجلس الوزاري العربي للسياحة حيث تم استعراض جدول الأعمال ومناقشة البنود المدرجة على جدول الأعمال ورفع التوصيات بشأنها.

شارك في الاجتماع في دورته الحالية والذي عقد بفندق قصر البستان أصحاب السمو والعالى وزراء السياحة ورؤساء الهيئات السياحية أعضاء المكتب التنفيذي وممثلو جامعة الدول العربية، ومنظمة السياحة العالمية، والمنظمة العربية للسياحة، وممثلون عن المركز العربي للإعلام السياحي.

بدأ الاجتماع بجلسة افتتاحية ألقاها معالي أحمد بن ناصر المحرزي وزير السياحة رحب فيها بخلاياه بالوفود المشاركة من الدول الأعضاء، وأشار إلى أن الاجتماع التحضيري لوزراء وأعضاء المكتب التنفيذي يُعد فرصة تحضيرية مهمة يتم خلالها استعراض ومناقشة المواضيع المطروحة وتهيئة الترتيبات اللوجستية والفنية لبعثات الوفود المشاركة، وسودات القرارات الرامية إلى تعزيز مسيرة التعاون العربي المشترك في قطاع السياحة ووضع استراتيجية للعمل السياحي المشترك بما يدفع العمل التنموي في القطاع وأيزد مساهمته في الناتج المحلي الإجمالي لدولنا العربية، وذلك عبر مبارات وبرامج سياحية جديدة تجعل من المنطقة مصداً جاذباً رئيسياً ومنتقياً على مستوى العالم.

كما قام معالي محمد يحيى راشد، وزير السياحة بجمهورية مصر العربية ورئيس المكتب التنفيذي لمجلس الوزاري العربي للسياحة بإلقاء كلمة في الاجتماع العربية، تطرق فيها إلى أهمية الإهتمام لتبنيال المقترحات لما يثيرها السياحة في البلاد العربية، وأشاد بالدور الذي يلعبه المجلس الوزاري العربي للسياحة تحت مظلة جامعة الدول العربية بالمعمل على تحديد عدد من الأهداف لتحقيق مزيد من الرءاء في الدول العربية ومن بين هذه الأهداف تنمية قطاع السياحة للمساهمة في التنمية المستدامة، والعمل على تعزيز السياحة البيئية، وعقد السياحة العالمية. وتم استعراض جدول أعمال إجتماع المكتب التنفيذي للمجلس الوزاري العربي للسياحة، ومناقشة البنود المدرجة في جدول الأعمال ورفع التوصيات بشأنها، وأتمت مناقشة عدد من

الموضوعات في المجال السياحي بما فيها تقرير متابعة تطوير وتفعيل الاستراتيجية العربية للسباحة، وإختصاصات اللجنة الفنية للسباحة العربية وميناء المحافظة على التراث العمراني في الدول العربية ومعايير الجودة السياحية في مجالي الإعلام السياحي ووسائل السفر والسباحة، إضافة إلى ذلك فقد شاركوا في الاجتماع موضوع تحديد الجهات والمؤسسات المختصة لتنمية وتطوير العمل العربي المشترك والشراكة في تنظيم مسابقات خاصة بالرياضات البحرية. وتمت مناقشة نهاية الاجتماع، تمت مناقشة مشروع لوحة الإحصاء السياحي «حاضرات سيدات الأعمال للمشاريع السياحية»، والذي يأتي من منطلق عمل مشاريع توفر فرص الاستثمار للمجتمع النسائي في البلدان العربية. ■

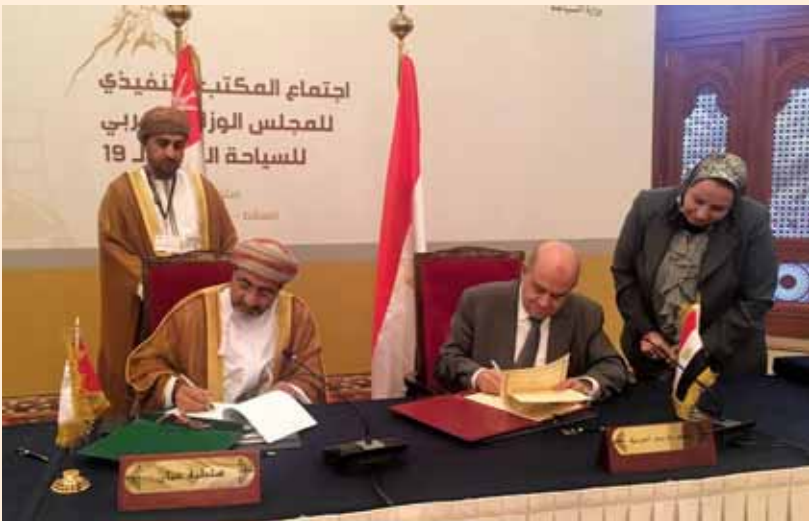
■ وزير السياحة: الاجتماع فرصة تحضيرية مهمة لاستعراض ومناقشة المواضيع المطروحة

السلطنة ومصر توقعان مذكرة تفاهم لتعزيز التعاون في المجال السياحي

■ وقعت السلطنة وجمهورية مصر العربية أمس مذكرة تفاهم على
 مش اجتماع المكتب التنفيذي للمجلس الوزاري العربي للسياسة
 دورته ١٩ وذلك لتعميق آفاق التعاون والتفاهم بين البلدين في
 مجال السباحة.

وقع مذكرة التفاهم من جانب السلطنة معالي أحمد بن ناصر حزمي وزير السياحة، ومن جانب جمهورية مصر العربية معالي محمد يحيى راشد وزير السياحة المصري، والتي تعتبر استثمارية كرات التفاهم التي تم التوقيع عليها بين السلطنة وبعض الدول عربية.

وتهدف المذكرة إلى تعزيز وتقوية العلاقات بين البلدين والارتقاء بتعاون الثنائي في مجال السياحة التي تمثل ركيزة قوية في التنمية الاقتصادية. وتضمن مذكرة التفاهة على الشراكة في المحافل والمبادرات المتخصصة، وتبادل الترويج السياحي، للمعاق السياحية للتشجيعات والوائح التنظيمية الخاصة بالسياحة، إلى جانب الترويج لعروض وحزم سياحية مشتركة. كما تناولت المذكرة إمكانية التعاون في الفرص المتاحة لاستثمار المواقع السياحية، وتنظيم إقامة فاعل والشوات السياحية، وتبادل الخبراء والدراسات الخاصة في مختلف الحالات العمرانية والتخطيط السياحي. ■



من المصدر

■ الجانبان أثناء توقيع مذكرة التفاهم

«إثراء» تناقش واقع «الحكومة الإلكترونية»

القبول المؤخذ؛ وهو نظام يسمح بالتسجيل في البرامج الدراسية بالجامعة والكليات الحكومية والخاصة عبر نافذة واحدة. وأحمد بن خلفان الحضرمي من وزارة التجارة والصناعة، عن بوابة استثمر بسهولة؛ وهي بوابة الكترونية تسمح بإنشاء المعاملات المتعلقة بإنشاء وإدارة الشركات في السلطة. ■

قَدَّمَهَا الإِعلامي موسى الفرعي
كل من؛ عبدالله بن حمود الرقادي
مدير عام تقنية المعلومات بوزارة
الصحة، عن برنامج (الشفا)؛
وهو برنامج يسمح بربط ملفات
المرضى بمختلف المؤسسات
الصحية التابعة لوزارة الصحة
برقم مدني موحد، ما يتيح
للمريض إيجاد البيانات الطبية
الخاصة به. والمقدم منصور

مسقط. « الوطن » :

■ غلظت الهيئة العامة لترويج الاستثمار وتنمية الصادرات بإشراء أمس الثلاثاء بمقر النادي الدبلوماسي لوزارة الخارجية حلقة عمل حملت عنوان: الحكومة الإلكترونية، وذلك بمشاركة عدد من الجهات الحكومية، استعرضت فيها تجارب ناجحة في مجال تقديم الخدمات الإلكترونية في القطاع العام.

الحلقة ناقشت أبرز المصا
الالكترونية التي أثبتت نجاحها
وتميزها في تقديم الخدمات
بوقت قصير وبجهد أقل عن
طريق استخدام التطبيق الخاص
بالمصلحة على شبكة الإنترنت؛
وذلك في إطار سعي الحكومة
لتوفير المعلومات والخدمات
بمختلف مجالاتها بطريقة تسهل
على المواطنين والمستفيدين
القيام بأعمالهم.

وفد الغرفة يلتقى بالمسؤولين في اتحاد العمال ووزارة القوى العاملة بسنغافورة

■ **سغافورة . العمانية: التقى**
وفد ممثلي أطراف الإنتاج الثلاثة
«الحكومة وأصحاب الأعمال
والعمال» الذي تنظمه غرفة
تجارة وصناعة عمان امس بعدد
من المسؤولين في الاتحاد الوطني
للعمال ووزارة القوى العاملة في
سغافورة وذلك ضمن الزيارة
الحالية التي يقوم بها الوفد الى
جبهتهم سغافورة وتستمر
عدة ايام.

وأقره على سوق العمل من حيث قدرة الوزارة على توفير فرص العمل وبديلة للعاملين في بعض المهن والتي تلحق التكتونولوجيا بديل عنهم وذلك من خلال تأهيلهم وتدريبهم على مهن أخرى تتناسب وإمكاناتهم.

كما تخطا اللقاء التعرف على بعض جوانب إجراءات نسوية الشكاوى العمالية وطرق حلها من خلال الحوار بين أصحاب الأعمال والعمال والإطاعة على التجربة السنغافورية حول المحاكم العمالية وأساليب الحد من القوى العاملة الوافدة المخالفة لأحكام القانون وطرق التعامل معها من قبل قنصل القنصل ونوضح دور مفتشي العمل خلال الزيارات الدورية منشآت القطاع الخاص مع التركيز على نشر ثقافة الحوار الاجتماعي والتوعية

بواجبات حقوق العمال.

ويرأس وفد مثلي اطراف
الإتحاد الثلاثة سعدي سعيد بن
الصالح الكويبي رئيس مجلس
ادارة غرفة تجارة وصناعة
عمان بمشارطة نبهان البطاشي
رئيس الاتحاد العام لعمال
السلطنة وخالد الرواحي مدير
عام القوى العاملة بمحافظه
ظفار ومجموعة من مدراء الموارد
البشرية في شركات ومؤسسات
القطاع الخاص كممثلين لأصحاب
الأعمال وكذلك مجموعة من
رؤساء وأعضاء النقابات
العاملية يمثلون عمال السلطنة
في شركات النفط العمالية
للصفاي والصناعات البترولية
(أوريك) وصحار المينوم
واوكسيدنات للشبائات وفولتاج
واسمنت عمان.

يؤهلهم الزيارة التي تحقّق
 بغير من الأهداف من بينها.
 الغد على التشريعات
 وقوانين العمل للعلاقة بين
 صاحب العمل والعمال، وقوانين
 تنظيم سوق العمل
 سنغافورة، والتعرف على
 أدوار أصحاب الأعمال لتعزيز
 الحوار مع العمال، وألية التنسيق
 أصحاب الأعمال والقابات
 المالية في الحوار الاجتماعي
 تعرف على آلية مساهمة
 أصحاب الأعمال والقابات
 المالية في صياغة خطط التنمية
 السنوية في سنغافورة،
 كذلك للاتلاع على أنشطة
 واتحاد العمال السنغافوري
 توعية العمال، والدور الذي
 تقوم به اتحاد العمال السنغافوري
 لحماية العمال السنغافوري
 مطالبه بتحقّق العمال وأليات
 من تحقيق ذلك ■



من المصدر،

■ عدد من المتحدثين في حلقة العمل

حلقة عمل حول استراتيجيات التسويق والترويج بالداخلية

القادمة في إطار خطة دعم الصندوق (٨٠-٨٠٠) من أجل تحقيق التكامل في العملية التسويقية للمشاريع وربطها بمختلف الجهات والمؤسسات الأخرى.

الجدير بالذكر أن خطة (٨٠-٢٠) جاءت بهدف دعم أصحاب المشاريع وضمان استمرار ونمو مشاريعهم من خلال إنشاء فريق العمليات المركزي ووضع المهام لرؤساء الفرق لمقابلة المستفيدين وإعداد اللوائح لتطوير المشاريع ونموها. ■

جوانب القوة والضعف في المشاريع الحالية، بالإضافة إلى وضع الاستراتيجيات والخطط الزمنية لتطبيقها في أوقات محددة بما يتناسب مع متطلبات السوق والتمويل الموجودة فيه، وتحقيق التكامل والترابط بين أنشطة وعمليات المؤسسة من جهة، وأنشطة وعمليات المؤسسة من جهة أخرى.

ويأتي انعقاد حلقة العمل ضمن سلسلة الحلقات التي سيقدمها الفرع لدعم أصحاب المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الفترة

■ قدم فرع صندوق الرفد بمحاضرة الداخلية بالتعاون مع الكلية التقنية بنزوى حلقة عمل لرواد الأعمال بعنوان استراتيجية التسويق والعروض الترويجية وذلك بمبنى الكلية التقنية بنزوى.

شملت الحلقة العديد من المحاور هدفت إلى رفع مستوى الوعي في مجالي التسويق والترويج لرواد الأعمال وتسويق منتجاتهم للجمهور عبر المنافذ التسويقية المختلفة ودراسة السوق المحلي والعالمي ومعرفة



«من المصدر»

■ الوفد العماني خلال لقائه بالمسؤولين بوزارة القوى العاملة بسنغافورة

وتم خلال لقاء الاتحاد الوطني
للعمال السنغافوري التعرف على
مجالات الحوار الاجتماعي القائم
بين الأطراف الثلاثة لإنتاج
المستوى الوطني والقطاعي، كما
تم عرض نبذة موسعة عن آليات
العمل الممارسة في فض النزاعات
وأيضا التسوية والنقضية حيث
تعرفوا على أهم التشريعات
والقوانين المنظمة لذلك الى جانب
التدريب والتثقيف
وأطلع الوفد على التثقيف
الديني ومراكز التثقيف
العمالي التي تنبهاها الأطراف
الثلاثة وتشمل جميع العمال
خاصة وان هناك مراكز
مخصصة للمتابعة ومراقبة آليات
التنفذ.

فيما تم خلال لقاء المسؤولين
بوزارة القوى العاملة بسنغافورة
تقديم عرض مرئي يوضح
التجربة السنغافورية في التغلب
على كثير من تحديات سوق
العمل كالتطور التكنولوجي



تقزيلات

**زوروا معرضنا الجديد
في الخوير**

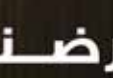
24487832

www.al-mutawaa.com

زوروا معرضنا الجديد بالخوير
أوقات المعرض: (٩:٠٠ صباحاً - ١٠:٠٠ ظهراً)
ومن (٤:٠٠ - ١١:٣٠ مساءً) / الإجازة الأسبوعية الجمعة

**شركة
المطوع للتجارة**

Al-Mutawaa
Trading Company LLC.



ابتكار
يجسد جودة الأداء
والتصميم الحديث



الحضار للإلكترونيات ش.م.م، خبرة ٤ عقود في مجال الإلكترونيات، تضم مزيجاً مثالياً من أشهر العلامات العالمية المرموقة.

للمزيد من المعلومات الرجاء الاتصال على: ٩٤٣٠١٧٠٥ / ٩٩٤٢٩٧١٥ / ٩٩٣٢٤١٠٣
روي: ٢٤٧٠٠٥٧١ / ٧٤ / ٧٢ / ٧٢، سوق روي: ٢٤٨٣٧٥٢٣، صور: ٩٩٣٥٠٢٩٥، صحار: ٧٦٣ - ٢٦٨٤٠
عمان آفينيو مول: ٢٢٠٦٣٩٢٥

المشار للإلكترونيات ش.م.م

OMC-SINAH

C.R. No.: 1019029

القانون والعماس

الأوصاف المعدلة للالتزام -٥ آثار الأجل



د. سالم الفليتي

■ نواصل قراءتنا في الأوصاف المعدلة للالتزام، ونخصص هذه المقالة لبيان آثار الأجل، باعتبار أن تلك الآثار تختلف في الفترة السابقة على انقضائه عن تلك الفترة التالية على انقضائه.

وما يجب ملاحظته أن الأجل الواقف بطبيعته هو الذي يعتبر

معدلاً في الالتزام بالمعنى القانوني الدقيق، حيث أنه يعدل من آثاره ويجعله غير مستحق الأداء إلا عند أجل محدد تاريخه أو بحصول تحقق واقعة مؤكدة، أما الأجل الفاسخ أو كما يسميه البعض بالأجل المنهي، فإنه في الواقع لا يعدل من تلك الآثار التي يرتبها الالتزام ولكنه يحدد وقت انقضائه. وسنحيط بهاتين الفترتين بشئ من الإيجاز وعلى النحو الآتي:

أولاً: آثار الأجل الواقف:

ونفرق هنا - وكما أسلفنا - بين فترتين.

أ) آثار الأجل الواقف قبل انقضاء الأجل:

إذا كان الالتزام مقترناً بأجل واقف، فإنه بطبيعة الحال لا يكون نافذاً إلا في الوقت الذي ينقضي فيه الأجل ويحل أجل الدين. وعلى هذا فإن الالتزام قبل انقضائه من حيث أجله يكون موجوداً ومؤكداً ولكنه غير نافذ، وهنا يترتب على وجود الحق أن للدائن أن يقوم بجميع الإجراءات التي تكفل له المحافظة على حقوقه وفي ذات الوقت تتولد عن ذلك عدة نتائج منها:

١- أنه لا يحق للدائن اتخاذ الإجراءات التنفيذية للمطالبة بحقه قبل حلول أجل الدين. وبالتالي إذا قام المدين بالوفاء بالدين معتقداً بحلول الأجل فإنه في هذه الحالة يعتبر قد أوفى وادى غير المستحق ويكون من حقه أن يسدتر ما أوفاه.

٢- لا يجوز للدائن أن يتسكك بالمقاصة بين حقه المؤجل وبين دين عليه للمدين. لماذا؟

لأن المقاصة نوع من الوفاء الجبري وبالتالي فإنها لا تقع إلا بين دينين مستحقين الأداء.

٣- كما أن التقادم لا يسري في حق الدائن، باعتبار التقادم لا يبدأ إلا من تاريخ استحقاق الأداء.

ب) آثار الأجل الواقف بعد انقضاء الأجل.

بحلول الأجل يصبح الالتزام مستحق الأداء، وعندها يجوز للدائن المطالبة بجميع حقوقه، كما يجوز له اتخاذ كافة الإجراءات التنفيذية الجبرية للحصول على حقه عند إمتناع المدين من تنفيذ التزاماته اختياراً. وفوق ذلك يجوز للدائن رفع دعوى عدم نفاذ تصرفات مدينه التي قام بها هذا الأخير وفقاً لما سبق بيانه أعلاه. كما يجوز للدائن أن يتسكك بالمقاصة القانونية بين دينه وما ينشأ في ذمته من ديون مستحقة الأداء لصالح مدينه. ثانياً: آثار الأجل الفاسخ:

أيضاً نفرق في شأن الأجل الفاسخ، بين آثاره في الفترة السابقة على انقضائه وفي الفترة التالية عليه.

أ) آثار الأجل الفاسخ قبل انقضاء الأجل:

إذا كان الالتزام مقترناً بأجل فاسخ، فإن حق الدائن بطبيعة الحال يكون مؤكد الوجود، ومستحق الأداء بمجرد انعقاد العقد. إلا أنه في المقابل يجعل هذا الحق مؤكد الزوال في المستقبل بمجرد انقضاء الأجل. خذ على ذلك مثلاً: حق المؤجر في تقاضي اجرة العين هو حق ثابت مستحق الأداء طوال فترة التعاقد، ولكنه محقق الزوال عند انتهاء العلاقة الإيجارية. وبمقتضى وجود هذا الحق المؤكد والمستحق الأداء، يكون للدائن اتخاذ

كافة الإجراءات التنفيذية والإجراءات التحفظية.

ب) آثار الأجل الفاسخ بعد انقضاء الأجل:

بانقضاء الأجل الفاسخ، ينقضي الإلزام، خذ على ذلك مثلاً: إذا كان عقد العمل محدداً لمدة سنة واحدة، فإن الالتزامات المترتبة عنه تنقضي بحلول هذا الأجل، وينتهي عقد العمل تلقائياً دون حاجة لإتخاذ أي إجراء سابق، وبالتالي بانقضاء الأجل الفاسخ ينقضي الإلزام بالنسبة للمستقبل ودون أن يكون لهذا الإنقضاء أثر رجعي.

كما نعلم في خمسة مقالات متتالية، تناولت موضوع - في اعتقادنا- من الموضوعات التي تشغل الكثير منا (الأوصاف المعدلة للالتزام).

قراءتنا القادمة - إن شاء الله - في موضوع قانوني آخر،،،،، ■

أستاذ القانون التجاري والبحري المساعد كلية الزهراء للبنات
salim-alfaliti@hotmail.com

تمويل المركبات والمعدات الثقيلة



جميع أنواع المركبات التجارية والمعدات الثقيلة مثل:

- الرافعات
- الحفارات
- المركبات المجنزرة
- مركبات تمهيد الأرض

الوطنية للتمويل

المكتب الرئيسي- مسقط

البريد الإلكتروني: sales@nationalfinance.co.om

هاتف: ٢٤٤٧.٠٠٠٠ فاكس: ٢٤٤٨١٣٢٤

الفروع

الخوير: ٢٤٤٧.٠٢٠٦

بركاء: ٢٦٨٨٣٣٠

صلالة: ٢٢٢٩٨٩٣٣

صور: ٢٥٥٢٨٤٣

صنعا: ٢٦٨٤٤٣٥

نزوى: ٢٥٤١٣٣٩٧

المبيرة: ٢٦٩٦١٩٣٢

سقط: ١١٢٣٦١٩

www.nationalfinance.co.om

شركاء من أجل التقدم

البريمي.من سلطان بن خميس الجحائي:

■ عقدت لجنة الخدمات بفرع غرفة تجارة وصناعة عُمان بمحافظة البريمي اجتماعها الثاني للعام الحالي برئاسة خالد بن جمعة البلوشي رئيس اللجنة وبحضور عدد من الأعضاء.

جرى في بداية الاجتماع استعراض جدول الأعمال والذي تضمن الإطلاع على محضر الاجتماع السابق للجنة واستعراض نتائج اللقاءات التي عقدها اللجنة خلال العام الحالي مع كل من النحالين والمستغلين في تجارة بيع وتربية العسل، بالإضافة إلى أصحاب مكاتب تأجير السيارات.

وأكدت في هذا الإطار على أهمية استمرار اللجنة في عقد مثل هذه اللقاءات مع أصحاب الأعمال والمستثمرين العاملين في مختلف الأنشطة الاقتصادية بالمحافظة بهدف التعرف على المعوقات والتحديات التي قد لا تكون واضحة للمسؤولين في الدوائر الحكومية ذات العلاقة ومن ثم يأتي دور الغرفة ولجانها المتخصصة ومن بينها لجنة الخدمات في توضيح هذه التحديات وإيصالها للمعنيين لمعالجتها ووضع الحلول الملائمة لها بما يخدم الصالح العام والتنمية الاقتصادية.

كما ناقشت اللجنة خططها للعام القادم، والتي تضمنت استكمال تنفيذ بعض الأهداف والمناشط التي تضمنتها الخطة السابقة وفي مقدمتها متابعة تنفيذ مشروع الزيارات الخارجية للجنة إلى

مع اللجان ومجموعات الأعمال التجارية بدول مجلس التعاون الخليجي، بالإضافة إلى التعرف على الحلول والليات المتبعة في حل المشكلات التي تواجه المستثمرين وذلك على اعتبار أن أصحاب وصاحبات الاعمال بدول مجلس التعاون الخليجي يواجهون ذات التحديات ومن الممكن الاستفادة من البرامج والأفكار المنقذة في هذه الدول. مضيفاً بأن آلية مشاركة أصحاب المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في هذه الزيارات سيتم الإعلان عنها لاحقاً حيث تسعى اللجنة لضمان مشاركة ممثلين من مختلف الفئات والأنشطة الاقتصادية لاسيما أصحاب المؤسسات المسجلين بالهيئة العامة لتعمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة والمستفيدين من

لجنة الخدمات بغرفة البريمي تناقش خططها لعام ٢٠١٧



من المحضر،

■ لجنة الخدمات بغرفة البريمي أثناء انعقاد اجتماعها.

برامج التمويل لصندوق الرفد. كما ناقشت اللجنة ضمن الفعاليات المقترحة للعام المقبل اقامة عدد من الندوات واللقاءات المتخصصة منها اقامة ندوة لأصحاب المنشآت الفندقية والسياحية بمشاركة لجنة السياحة بالفرع وادارة السياحة بمحافظة البريمي لبحث أوضاع النشاط السياحي بالمحافظة والإطلاع على الاستراتيجية الوطنية للسياحة ٢٠٤٠ بالإضافة إلى اقامة لقاء خاص بالمؤسسات الصحية الخاصة ولقاء شركات ووكالات الشحن ولقاء آخر مع أصحاب المؤسسات العاملة في قطاع الإتصال والحوسبة فضلاً عن تنظيم لقاء خاص بمرآکز التجميل وصالونات الحلاقة. ■

أصول التمويل الإسلامي تسجل نمواً بنسبة ٧٪ لتبلغ تريليوني دولار في نهاية ٢٠١٥



ضجة التمويل الإسلامي.

لقد انخفضت شعبية التمويل الإسلامي بسبب انخفاض طفيف في عدد المؤتمرات التي عقدت والأخبار الصربية حولها، حيث وصلت إلى ١١٢ مؤتمراً و١٧٧٩٥ خبراً في عام ٢٠١٥. فأكبر الأخبار الشاملة حول التمويل الإسلامي كانت تصدر من دول مجلس التعاون الخليجي، ومن ضمنها أخبار متنوعة تناولت قصصاً حول كيفية تأخير انخفاض أسعار النفط على قطاعات التويل الإسلامي المختلفة في الخليج والشرق الأوسط. وبالإضافة إلى ذلك، شهد عام ٢٠١٥ جهوداً ملحوظة لنشر الوعي بالتمويل الإسلامي من خلال ندوات عقدت في جميع أنحاء جنوب الصحراء الكبرى بإفريقيا وجنوب آسيا وأوروبا. وعُقدت ٢١٣ ندوة على مستوى العالم في عام ٢٠١٥. ■

التتمية. عندما يتعلق الأمر بتفويض المسؤولية الاجتماعية للشركات فهناك نوعان من المقاييس: الأول هو الكشف عن أنشطة المسؤولية الاجتماعية للشركات من قبل المؤسسات المالية الإسلامية والتي عانت من انخفاض عندما قيست في التقارير السنوية أو التقارير المالية للمؤسسات المالية الإسلامية المختلفة. أما المقياس الثاني فهو إجمالي التمويل المصرف ضمن مؤشر المسؤولية الاجتماعية، والتي وصلت إلى ٦٧٢ مليون دولار أميركي عام ٢٠١٥ لا تزال هناك حاجة لشغافية أفضل حول نشاط «القرض الحسن وهو واحد من التمويلات المصروفة ضمن مؤشر المسؤولية الاجتماعية - حيث لم تعلن إلا بعض المؤسسات القليلة عن مبلغ القرض الحسن المصروف.

مع الشريعة الإسلامية والتي تشكل جزءاً من محافظ الصناديق الاستثمارية المالية الإسلامية. وكانت الصكوك هي الأقل تأثراً بهذه الأزمة من بين فئات الأصول، إلا أن القطاع شهد انخفاضاً في أحجام إصدار السندات عام ٢٠١٥. وفي عام ٢٠١٥ ارتقت المملكة العربية السعودية إلى المرتبة الأولى من ناحية أصول التمويل الإسلامي في جميع أنحاء العالم ٤٤٧ مليار دولار أميركي بينما انخفضت ماليزيا إلى المرتبة الثالثة من ناحية الأصول ٤٣٤ مليار دولار أميركي. وكان الانخفاض بسبب الإبطاء في نمو أصول التمويل الإسلامي في ماليزيا والتي لم تكن كافية للتعويض عن هبوط قيمة الرنجيت الماليزية عام ٢٠١٥. ولا تزال إيران ثاني أكبر سوق في التمويل الإسلامي في العالم (٤١٤ مليار دولار.

ويقول نديم نجار، المدير العام لمنطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في وكالة تومسون رويترز: «رغم انخفاض الأداء المالي لدى بعض المؤسسات في عام ٢٠١٥، تظل نظرنا إيجابية نحو هذا المجال إلى ٣,٥ تريليون دولار بحلول عام ٢٠٢١. لقد رأينا دول جنوب آسيا تسجل أكبر قدر من النمو في أصول التمويل الإسلامي بعد فتحها نوافذ معاملات إسلامية عن طريق مؤسسات مالية مختلفة، مما يدل على القبول المتزايد لمنتجات التمويل الإسلامي في المنطقة .. وما تزال الخدمات المصرفية الإسلامية قوية في العديد من البلدان ومما يدعم نموها أيضاً استمرار تطورها وتقدمها وقطاعات تمويل إسلامية أخرى في بلدان جديدة.»

الأبحاث والتعلم

في عام ٢٠١٥، كان هناك ٦٢٢ مؤسسة توفر تعليمًا حول مجال التمويل الإسلامي، في حين تم إنتاج ٢٢٢٤ ورقة بحثية تتناول المجال في جميع أنحاء العالم بين عامي ٢٠١٣ و٢٠١٥. تعتبر المؤسسات التعليمية الإسلامية من بين الدعائم الرئيسية لتطوير التعليم بشأن التمويل الإسلامي، وتتواجد هذه المؤسسات بوفرة في ماليزيا، وإندونيسيا وباكستان. أما عند النظر إلى الغرب، فسرى بعض البلدان ذات أنظمة التعليم العالي المتقدمة، مثل لوكسمبورغ وبلجيكا. ضمن الدول الأوروبية. قد انضمت الدول الأخرى في مجال تعلم التمويل الإسلامي. وفي الوقت نفسه، استغاثت المملكة المتحدة أيضاً من الطلب المتزايد على تعلم التمويل الإسلامي من الأسواق الإسلامية.

لوائح تنظيمية للمؤسسات المالية الإسلامية

لقد شهد مؤشر حوكمة نموًا مستقرًا، والذي يأخذ ثلاثة عوامل بعين الاعتبار: اللوائح وحوكمة الشركات وحوكمة الشريعة. هناك ٣٥ دولة تطبق نوعًا واحدًا على الأقل من اللوائح التنظيمية للتمويل الإسلامي. وفي الوقت نفسه، هناك العديد من البلدان. ذات قيم منخفضة في مؤشر حوكمة الشركات. بحاجة إلى تعزيز إطار عمل تقاريرها المالية للمؤسسات المالية الإسلامية. والدليل على ذلك هو العدد المنخفض للبنود المتعلقة والمفروض تذكرها

في التقارير السنوية أو التقارير المالية. كذلك اتخذت ماليزيا وباكستان خطوات كبيرة من أجل دعم إطار مؤشر حوكمة الشريعة أثناء عام ٢٠١٥، بينما اتجهت دول أفريقية كتنيجيريا والمغرب نحو تأسيس هيئة شرعية مركزية تتولى الإشراف على قطاع التمويل الإسلامي. في عام ٢٠١٥، كان هناك ١٠٦٨ علماء الشريعة يقدمون خدمات لمؤسسات التمويل الإسلامي المختلفة.

وجاءت المسؤولية الاجتماعية للشركات مؤشراً آخر من بين المؤشرات التي انخفضت من حيث التكافل التعاوني الإسلامي وكذلك الأسهم المتوافقة

مواعيد وصول الرحلات محطات المواصلات الطويلة

OMAN NATIONAL TRANSPORT COMPANY (S. O. A. C) Departure & Arrivals Timetable On Long Distance Coaches

From Muscat

Route	Departure Time	Destination	Arrival Time	Operating Days
36	15:00	Quriyat	16:30	Daily
36	15:00	Ruwi	18:00	Daily
36	15:00	Jaalan	19:30	Daily

Daily Services From Ruwi To Al Buraimi

41	06:30	Sohar	08:50	Daily
41	06:30	Buraimi	11:00	Daily
41	13:00	Sohar	15:45	Daily
41	13:00	Buraimi	17:40	Daily
41	16:00	Sohar	18:35	Daily
41	16:00	Buraimi	20:00	Daily

Daily Services From Ruwi To Sinaw

52	17:30	Sinaw	20:50	Daily
----	-------	-------	-------	-------

Daily Services From Ruwi - Ibr - Yanqul

54	08:00	Nizwa	09:20	Daily
54	08:00	Bahla	10:00	Daily
54	08:00	Ibri	11:05	Daily
54	08:00	Yanqul	12:20	Daily
54	14:30	Nizwa	16:50	Daily
54	14:30	Bahla	17:30	Daily
54	14:30	Ibri	18:35	Daily
54	14:30	Yanqul	20:00	Daily

Daily Services From Ruwi To Sur

55	07:30	Ibra	09:45	Daily
55	07:30	Al Kamil	11:15	Daily
55	07:30	Sur	12:00	Daily
55	14:30	Ibra	16:45	Daily
55	14:30	Al Kamil	17:00	Daily
55	14:30	Sur	18:45	Daily

Daily Services From Ruwi To Fahud - Yibal

62	06:30	Fahud	10:30	Daily
62	06:30	Yibal	11:15	Daily

Daily Services From Ruwi To Salalah

100	07:00	Salalah	22:00	Daily
100	10:00	Salalah	23:30	Daily
100	18:00	Salalah	06:40	Daily

Daily Services From Ruwi To Marmul

101	06:00	Marmul	16:50	Daily
100	10:00	Marmul	20:30	Daily

Daily Services From Salalah To Dubai

102	15:00	Nizwa	01:40	Daily
102	15:00	Buraimi	05:30	Daily
102	15:00	Dubai	07:00	Daily

Daily Services From Ruwi To Dubai

201	06:00	Sohar	08:30	Daily
201	06:00	Dubai	11:30	Daily
201	15:00	Sohar	17:35	Daily
201	15:00	Dubai	20:55	Daily
201	23:00	Sohar	01:30	Daily
201	23:00	Dubai	05:35	Daily

To Muscat

Route	Departure Time	Destination	Arrival Time	Operating Days
36	05:30	Sur	06:45	Daily
36	05:30	Quriyat	08:30	Daily
36	05:30	Ruwi	10:00	Daily

Daily Services From Al Buraimi To Muscat (Ruwi)

41	07:00	Sohar	08:55	Daily
41	07:00	Ruwi	11:40	Daily
41	13:00	Sohar	14:55	Daily
41	13:00	Ruwi	17:40	Daily
41	13:00	Sohar	19:20	Daily
41	17:00	Ruwi	22:55	Daily

Daily Services From Sinaw To Muscat (Ruwi)

52	07:00	Ruwi	10:25	Daily
----	-------	------	-------	-------

Daily Services From Yanqul - Ibr - Muscat (Ruwi)

54	06:00	Ibri	06:45	Daily
54	06:00	Bahla	08:05	Daily
54	06:00	Nizwa	08:45	Daily
54	06:00	Ruwi	11:00	Daily
54	15:00	Ibri	16:00	Daily
54	15:00	Bahla	17:20	Daily
54	15:00	Nizwa	18:10	Daily
54	15:00	Ruwi	20:20	Daily

Daily Services From Sur To Muscat (Ruwi)

55	06:00	Al Kamil	06:45	Daily
55	06:00	Ibra	07:55	Daily
55	06:00	Ruwi	10:45	Daily
55	14:30	Al Kamil	15:15	Daily
55	14:30	Ibra	16:15	Daily
55	14:30	Ruwi	19:00	Daily

Daily Services From Yibal - Fahud To Muscat (Ruwi)

62	12:30	Fahud	13:15	Daily
62	12:30	Ruwi	17:30	Daily

Daily Services From Salalah To Muscat (Ruwi)

100	07:00	Ruwi	19:50	Daily
100	10:00	Ruwi	22:30	Daily
100	18:00	Ruwi	06:40	Daily

Daily Services From Marmul To Muscat (Ruwi)

101	06:00	Marmul	16:30	Daily
100	13:15	Marmul	22:30	Daily

Daily Services From Dubai To Salalah

102	15:00	Buraimi	16:30	Daily
102	15:00	Nizwa	20:55	Daily
102	15:00	Salalah	07:00	Daily

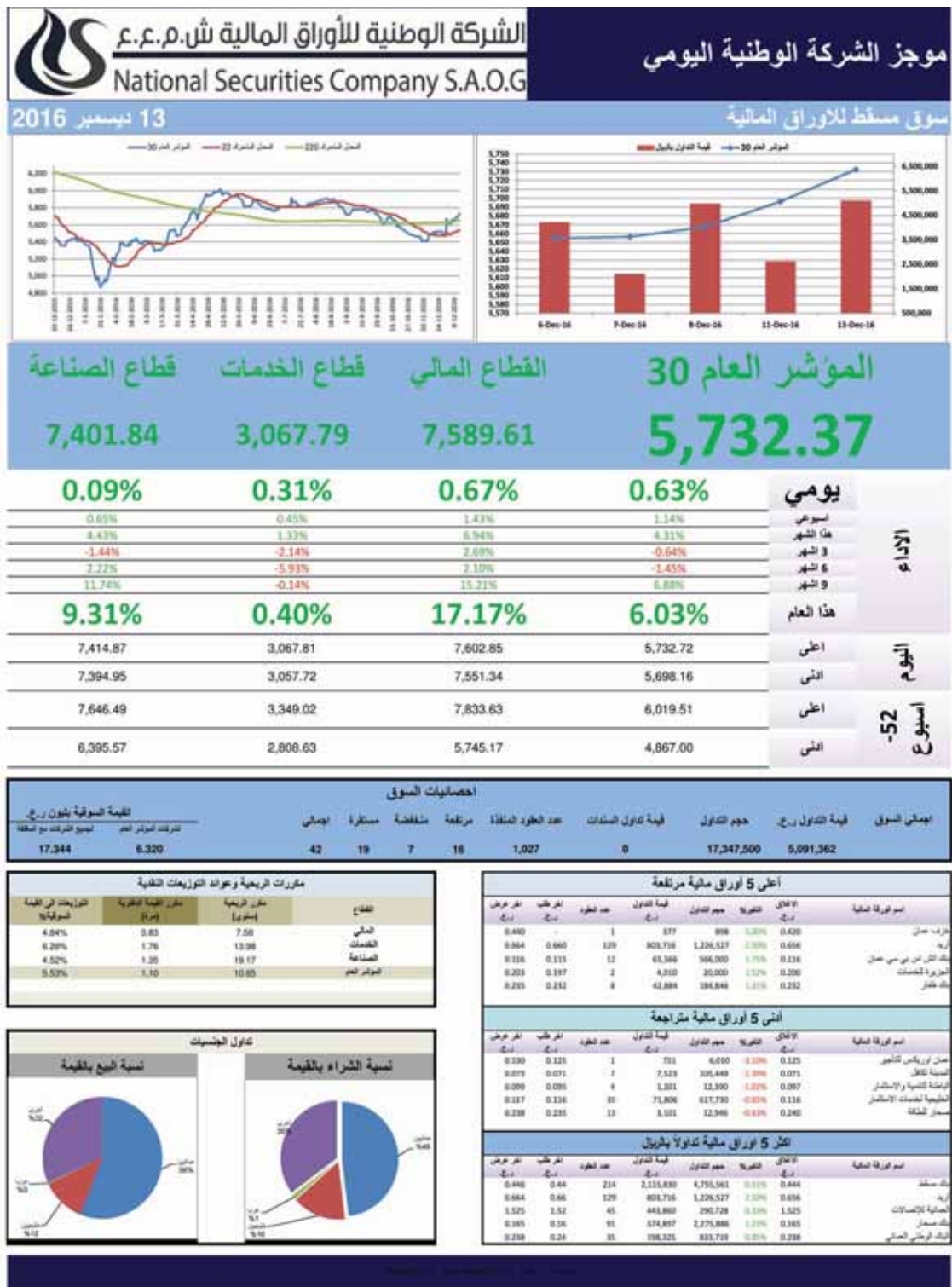
Daily Services From Dubai To Muscat (Ruwi)

201	07:30	Sohar	10:50	Daily
201	07:30	Ruwi	13:40	Daily
201	15:30	Sohar	18:45	Daily
201	15:30	Ruwi	21:35	Daily
201	23:00	Sohar	02:20	Daily
201	23:00	Ruwi	05:25	Daily

For more information or reservation please contact the below numbers

Ruwi Bus Station 24708522 - 24701294 - Burj Sahwa office 24510438
Sohar office 24641772 - Buraimi office 25652424 - Sur office 25540019
Mabehla office 25860180 - Salalah office 23292773 - Head office Hotline 24492948
Website www.ontcoman.com email: ontcoman@ontcoman.com

www.mwasalat.om



موجز الشركة الوطنية للبورصات:

سوق مسقط عند أعلى مستوى منذ ٣ أشهر



■ قال التحليل اليومي للشركة الوطنية للأوراق المالية إن سوق مسقط للأوراق المالية تمكن للجلسة التاسعة على التوالي من الارتفاع، وكان ارتفاع امس مميزاً نظراً لان المؤشر العام للسوق اخترق حاجز المقاومة عند ٥,٧٠٠ نقطة. وقد اغلق عند مستوى ٥,٧٣٢,٣٧ نقطة، مرتفعاً بنسبة ٠,٦٣٪، مع العلم بان مستوى إغلاق امس يعتبر الأعلى منذ ٣ أشهر تقريباً.

وجاء هذا الارتفاع بدعم ومساهمة جميع القطاعات الفرعية وخصوصاً القطاع المالي الذي ارتفع مؤشره بنسبة ٠,٦٧٪. وقد رافق هذا الارتفاع ارتفاع كبير في قيمة التداول لتصل إلى ٥,١ مليون ريال عماني مقابل ٢,٦ مليون ريال عماني للجلسة السابقة. يذكر بان قيمة التداول هذه توزعت على ٤٢ ورقة مالية، ارتفع منها ١٦ مقابل تراجع ٧.

وتركزت التداولات لجلسة امس على ه أوراق مالية استحوذت على أكثر من ٧٧٪ من إجمالي السوق. وكان التركيز واضحاً على سهم بنك مسقط، حيث تم تداول ٤,٨ مليون سهم من أسهم هذا البنك بقيمة إجمالية بلغت ٢,١ مليون ريال عماني تشكل ٤٢٪ من إجمالي قيمة تداول السوق. وبالرغم من كثافة هذه التداولات، إلا ان سهم هذا البنك اغلق مرتفعاً بنسبة تقل عن ١٪. وذلك عند مستوى ٤٤٤ بيسة، مع العلم بانه لاسم مستوى ٤٤٨ بيسة خلال الجلسة. ومن المتوقع ان عمليات التداولات

الكثيفة على هذا السهم خلال الجلسات السابقة ستؤدي إلى كسره وارتفاعه عن حاجز ٤٥٠ بيسة قريباً. أيضاً، كانت تداولات سهم شركة أريد كبيرة وبلغت ١,٢ مليون سهم بقيمة ٨٠٤ ألف ريال عماني تشكل ١٦٪ من الإجمالي. وقد ارتفع سهم هذه الشركة بنسبة ٢,٥٪ ليبلغ عند مستوى ٦٥٦ بيسة. وعادت

رغم الأداء الأدنى نسبياً من الأسواق عالية النمو

توقعات باستمرار تعاضم زخم أسواق سندات دول المجلس



دبي - **الوطن** :-

■ توقعت مذكرة تحليلية لشركة إندوسويس لإدارة الثروات استثمار نمو حجم إصدارات أسواق سندات دول مجلس التعاون الخليجي بعد أن شهدت مبيعات قياسية خلال النصف الأول من عام ٢٠١٦. كما توقعت المذكرة أن تستقطب الإصدارات التدشينية للسندات السعودية والكويتية اهتماماً كبيراً من مجموعة كبيرة من المستثمرين الدوليين يماثل الاهتمام الذي استقطبته السندات التي أصدرتها أبوظبي وقطر مؤخراً. ■■

■ وأضافت المذكرة التحليلية الصادرة عن شركة

إندوسويس لإدارة الثروات أنه في ظل البيئة الراهنة من أسعار الفائدة المنخفضة فإن البحث عن سندات ذات عائدات أعلى وأجال استحقاق أطول يعزّز الطلب على السندات ذات الأسعار المخفضة بالدولار الأميركي. ويضع هذا الوضع سندات «الأسواق عالية النمو» في فئة الأصول فائقة الأداء، حيث يبلغ معدل نموها ١١,٥٪ منذ بداية العام حتى اليوم. ومع بلوغ معدل نمو «سندات مجموعة الأسواق الصاعدة» أعلى مستوياته في ١٢ شهراً، تعززت هذه الظفرة مؤخراً بفضل الشعور الإيجابي التي أثارته البيانات الاقتصادية الأميركية وانتعاش أسعار النفط. وفي سياق تعليقاته على التحليل، قالت كريستيان نصر، مدير ومستشار إستثماري أول في شركة إندوسويس لإدارة الثروات: «رغم قوة الأداء السنوي حتى تاريخه فمن الممكن تقليص الفرق بين سعري العرض والطلب في الأسواق عالية الأداء بحلول نهاية عام ٢٠١٦ من دون استبعاد حدوث بعض التقلبات خلال السعي لتحقيق هذا الهدف. وفي هذا السياق الإجمالي سوف يتعاظم زخم أسواق سندات دول مجلس التعاون الخليجي باستمرار بصفتها أسواق سندات جذابة وأكثر أماناً بالنسبة للمؤسسات الاستثمارية الدولية».

وأضافت قائلة: «سوف تزداد جانبية أسواق سندات دول مجلس التعاون الخليجي نظراً للتقلص العام في الفوائد والفروغ السائدة في الأسواق الأخرى، حيث أنه يجري حالياً تداول جانب كبير من سندات دول منطقة اليورو بفائدة سلبية، وتبدو السندات الآسيوية مستقرة ولكن بفوائد محدودة وتعاني سندات دول أمريكا

من الشركات الكبرى الصادرة في أسواق تلك الدول من الفئة التي تحمل تصنيف (بي بي بي) معدل فائدة يقارب ٢٠٠ نقطة أساس، ما يعني ٨٠ نقطة أساس أعلى مقارنة مع نظرائه من السندات الأمريكية عالية الجودة».

ولاحظت المذكرة التحليلية لشركة إندوسويس لإدارة الثروات أن انتعاج استراتيجية استثمارية نشطة بات اليوم أكثر أهمية من أي وقت مضى على خلفية تنجم فيها العائدات السلبية بشكل رئيسي عن طلب المستثمرين الغير ناشطين وأولئك الذين يستثمرون تبعاً لتوجهات مؤشرات الأسواق. ويتوجب بالتالي أن يقاوم المستثمرون توجهات البحث عن العائدات الأعلى لكي لا يسقطوا في فخ الخروج من منطقة الأمان الخاصة بهم والقبول بسندات بتصنيف أقل وإضافة مخاطر كبيرة جديدة إلى محافظهم الاستثمارية.

وخلصت كريستيان إلى القول: «بالنسبة لأسواق السندات في دول مجلس التعاون الخليجي، نحن نفضل تبني استراتيجية رصد نشط لإصدارات السندات الجديدة التي من المتوقع أن تغمر السوق الأولية حتى نهاية العام الحالي. ونستطيع عندئذ بالتالي أن نختار بعناية ما يناسبنا من سندات الأسواق عالية النمو وسندات دول مجلس التعاون الخليجي استناداً إلى مقارنة اتخاذ قرارات تصاعدية أو تنازلية في الهرم الإداري. إضافة إلى ذلك، فنحن لن نتردد في وضع حدود للسعر المبدئي للإصدارات الجديدة خلال مرحلة تكوين المحافظ الاستثمارية في الأسواق الأولية لتفادي خسارة الحصول على إصدار سندات جديد».

وأضافت قائلة: «مع استقرار أسعار النفط نسبياً خلال الربع المنصرم نتوقع أن تحقق سندات دول مجلس التعاون الخليجي أداء أفضل طالما لم تنخفض أسعار النفط بشكل كبير دون مستوياتها الراهنة. وسوف يؤدي بدء دول مجلس التعاون الخليجي بإجراء إصلاحات هيكلية تدريجية إلى حصولها على مكاسب اقتصادية واسعة النطاق سوف تؤدي في المحصلة النهائية إلى تحسن التصنيفات الائتمانية وربما تترجم إلى فوائد أقل للمستثمر في المستقبل. ■

اللاتينية من التقلبات العالية رغم ارتفاع عائداتها». ومن المتوقع أن تواصل الجوانب التقنية تقديم الدعم وأن تسقوع مجموعة كبيرة من المستثمرين الدوليين إصدارات السندات التي سوف تطرحها دول مجلس التعاون الخليجي بالتزامن مع إصدارات سندات سيادية ضخمة سوف تطرحها المملكة العربية السعودية والكويت إضافة إلى السندات التي سوف تطرحها الشركات الكبرى «المؤسسات شبه السيادية» المؤسسات العامة أمثال شركة نفط عُمان وشركة الكهرباء السعودية وهيئة الاستثمار في دبي وشركة أوريدو. ومن المتوقع أن يحدث ذلك رغم تقلص سوق سندات الشركات الكبرى في دول مجلس التعاون الخليجي بواقع ٤ نقاط منذ بداية العام حتى اليوم، ما يجعله أدنى سعر من نوعه في أوساط نظرائه في الأسواق عالية النمو، بينما من المتوقع أن يقلص هذا الفرق في أسواق أميركا اللاتينية بواقع ١٦٣ نقطة أساس والأسواق الصاعدة والأوروبية بواقع ١٠٠ نقطة أساس والأسوية بواقع ٥١ نقطة أساس على التوالي. وتابعت كريستيان قائلة: «وفر الحجم الكبير من السندات السيادية وشبه السيادية التي أصدرتها دول مجلس التعاون الخليجي للمستثمرين خياراً مستقراً خلال هذه الفترة العالية المخاطر الناجمة عن نقص السيولة الذي فاقمته المدة الطويلة من انخفاض أسعار النفط. ولهذا السبب، تمكنت تلك الدول من استقطاب عدد كبير من المستثمرين الدوليين في نهاية الربع الثاني من العام ٢٠١٦».

وأضافت: «في الوقت الذي نعتقد فيه أن أسواق سندات دول مجلس التعاون الخليجي تواصل التحمّل فإننا لا نتوقع تفوقاً كبيراً في أداء سندات الشركات الكبرى «المؤسسات شبه السيادية» المؤسسات العامة لأنه من المرجح أن تعيد إصدار السندات الجديدة تسعير فرق الفائدة المحدودة نسبياً بين السندات المحلية المستقّة. ويتمثل خيارنا الاستثماري الأفضل في سندات الشركات الكبرى في دول مجلس التعاون الخليجي والتي حافظت على مرونة نسبية رغم التحديات التي فرضتها تطورات الاقتصاد الكلي. وتوفر سندات الكثير



المشاركون بمعرض «إبداع»

التمويل والتسويق من أبرز التحديات التي



■ المعرض الرابع حقق نتائج إيجابية من حيث عدد المشاركين وحجم المبيعات

● المراكز التجارية الكبيرة مطالبة بدعم المنتجات الوطنية وخاصة رواد الأعمال من أصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة

المشروع وإلى الوقت الحالي تمكن في التمويل المادي من قبل الجهات المعنية، حيث اعتمدت على التمويل الشخصي لمواصلة العمل في المشروع، وأشارت أنها قد تحتاج إلى تمويل وذلك رغبتها في إضافة منتجات

التفاعلية ومشاركة الزوار آرائهم في طرح الطرازات التي يرغبون فيها، والموقع يوفر لهم تلك الطرازات بأسعار تنافسية وجودة عالية. ومن أبرز الصعوبات التي واجهت الهاشمية منذ إنشائها

في مصلحة المستهلك وتوفر سبله المعاملة، حيث يمكن الأخير فحص المنتج وإرجاعه في حالة عدم الرضاء، وايضا ارجاع مبلغ التوصيل إلى المستهلك في حالة عدم اكتمال عملية البيع، مضيفة أن الموقع يوفر خاصية

يرغب في اقتنائه ويتم توصيل المنتج إلى المستهلك، وعن طريقة الدفع فهي تتم بطريقتين إما عن طريق البطاقة البنكية أو نقدا عند الاستلام. وأشارت إلى أن الشروط التي يوفرها الموقع تنص

والاكسسوارات، وفي كل مرة أضيف قسم للمنتجات إلى أن يصبح الموقع كالمتجر متعدد الأقسام به شتى السلع المطلوبة والمرغوبة من رواد الموقع، حيث بإمكان المستهلك الدخول إلى الموقع واختيار المنتج الذي



مشروع تمور صحار لاقى إقبالا جيدا خلال أيام المعرض

كتب: ماجد الهطالي:

■ أكد مجموعة من رواد الأعمال المشاركين

بمعرض «إبداعات عمانية ٤»، أن المعارض

تساهم في دعم مشاريعهم من خلال التعريف

بمنتجاتهم، والتي تعد واحدا من أوجه التسويق

عن مشاريعهم ومنتجاتهم، وتساندهم في تمكين

مشاريعهم وإبراز المنتجات المحلية، مشيرين

أن من بين الصعوبات التي تواجههم تتركز في

التمويل المادي لتلك المشاريع، وقلة الدعم من قبل

القطاع العام والخاص، وصعوبة التسويق.

وأشارت إحصائية صادرة عن الهيئة العامة

لتنمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة «ريادة»

أن حجم مبيعات المؤسسات الصغيرة والمتوسطة

بمعرض «إبداعات عمانية ٤» بلغ ٤٢ ألف ريال.

عماني، وأفادت كذلك على فوز بعض المشاريع

بجوائز مجلس الحرف العالمي للتميز الحرفي.

وفي هذا الصدد قال حمود بن سليمان العامري

صاحب مشروع «بكان العسل» أن البداية كانت

قبل ١٠ سنوات، حيث وصل المشروع إلى مراحل

متقدمة إلى الآن، ونطمح أن نصل بالمنتج العماني

إلى خارج حدود السلطنة، ويتميز المشروع بنوادر

العسل العماني حيث أنه لا يتوفر في الأسواق،

وخطات العسل والتي من ضمنها العلاجية هي

التي تصدر قائمة الإقبال كمعلبات العسل صغيرة

الحجم والتي ستكون بديل السكر، حيث ستطرح

في السوق خلال الفترة القادمة. ■■

صعوبات

■ وعن الصعوبات التي تواجههم قال : من ضمن التحديات التي نواجهها في مجال تجارة العسل توسع الأيدي العاملة الوافدة في تجارة العسل، وأن المراكز التجارية لا تقف في صف المواطنين، مضيفا: عندما نذهب في الحصول على عقد إيجار من قبلهم يأتي الرد بالنفي، وذلك بسبب وجود شركات عالية منافسة. وأيضا من ضمن الصعوبات ارتفاع سعر المشاركة في المعارض الداخلية والخارجية.

ويشاهد العامري الجهات الحكومية والخاصة بتوفير التسهيلات للمنتج الوطني سواء من ناحية التسويق أو التمويل للوصول به إلى أسواق المنطقة والعالية، ونشر الوعي واللفة بالمنتجات العمانية، وأيضا بدعم رواد الأعمال من خلال توفير دورات تدريبية في تغليف السلع والتسويق.

وأضاف العامري أن المعارض والمؤتمرات تساهم بشكل كبير في نشر الوعي والتسويق للمنتج. ويجدون بوارد جيدة من قبل المسؤولين أثناء المعرض، وما تلبث تلك البوارد إلا أن تذهب في مهب الريح بعد انتهاء المعارض، حيث تختلف ردود الفعل من قبل الجهات المعنية عند مراجعتنا في المناشدات التي طرحت أثناء المعرض، مضيفا أنهم بحاجة ماسة إلى وقفة جدية من قبل القطاع العام والخاص لانجاح المشاريع العمانية الواعدة، خصوصا تلك التي تعد مصدر العيش الوحيد لرواد الأعمال.

تمور صحار

وقالت أمينة بنت عبد الجليل المرشدية صاحبة مشروع «تمور صحار» أن بدايتها كانت بالعمل في قطاع الثروة الزراعية والحيوانية، بحكم أنها تمتلك مزرعة بها مجموعة من أشجار النخيل وأيضا بعض من الثروة الحيوانية، وبعدها انضمت إلى قسم المرأة الريفية التابع لدائرة التنمية الزراعية بولاية صحار، توسعت في مجالها من خلال الدعم الذي تقدمه الدائرة للمرأة.

مات عمانية ع، ل «الاقتصادي»:

يواجهها رواد الأعمال لإنجاح مشاريعهم

الخارج، وأشار أنه لم يتم تطبيق قرار من قرارات سيج الشامخات والذي يقتضي بأن يكون نصيب المؤسسات الصغيرة والمتوسطة من المشاريع الحكومية ما نسبته ١٠٪، مضيفاً أنه إذا تم تطبيق ذلك سوف يساهم بشكل ملحوظ في دعم رواد الأعمال والارتقاء بهم إلى مستويات قد تكون جيدة منافسة المنتجات الأخرى.

الجدير بالذكر أن أكثر من ٩٠ مؤسسة صغيرة ومتوسطة متوزعة على عدد من القطاعات الحيوية المهمة شاركت بالمعرض، والتي ركزت عليها الخطة الخمسية التاسعة كالسياحة والمتخصصة في خدمات الفنادق، والسفر والسياحة والخدمات اللوجستية في الخدمات الفنية والمهنية وتنظيم الفعاليات، والتدريب والتأمين، والأمن والسلامة، وسمسرة العقار، والنقل والوكالات والتمثيل التجاري، والشحن والتنظيف، وتحليل النظم، والتصميم والطباعة الرقمية، والشبكات والاتصالات، ومستلزمات الحاسب الآلي، وجمع البيانات والصناعات التحويلية بالمجالات المتخصصة فيه وهي المعدات كهربائية والكابلات، وتصنيع المجسمات، والصناعات الحرفية، وكافة أنواع الصناعات، والعمارة والبخور، وصناعة الملابس، وصناعة الأكسسوارات، وصناعة الأحذية والحقائب، التمور، والحلويات، والنموذج والإعاشة، ومشاريع الاقتصاد الأخضر التحف والهدايا بأنواعها وإعادة التدوير والتعليق، والفنون التشكيلية الخ، والابتكارات والزراعة.

كما احتوى المعرض على أركان متخصصة كركن الابتكار والذي تديره القرية الهندسية متضمناً ٤ أركان أساسية وهي الركن التعليمي وركن الابتكار وركن المطبوعات العمانية التقنية والابتكارات في مجال الطاقة المتجددة وركن الفائزين بجائزة ريادة الأعمال وحديقة للمتربين تتيح المجال لزوار المعرض اخذ قسط من الراحة مع التفاعل حول فعاليات المعرض من خلال النشر في مواقع التواصل الاجتماعي إلى جانب الأركان الخاصة بالجهات المنظمة للمعرض وهي الهيئة العامة لتنمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة "ريادة" والهيئة العامة للصناعات الحرفية

وغرفة تجارة وصناعة عمان وصندوق الرصد ومركز عمان الدولي للمعارض والشريك الاستراتيجي للمعرض صندوق تنمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، بالإضافة إلى الأركان الخاصة بالجهات والمؤسسات الكبيرة المشاركة والتي ستكون إضافة للمعرض من خلال ما تخلقه من شراكة حقيقية بينها وبين المؤسسات الصغيرة والمتوسطة.

وتناول المعرض تركيزه بنسخته الرابعة على عدد من المحاور الرئيسية في تفعيل فرص الدعم والشراكات، حيث شهد اليوم الأول استعراضاً لمحور الفرص الاستثمارية، وتوضيح لآلية تسجيل الشركات لدى وزارة الدفاع والفرص الاستثمارية لها، بينما اشتمل اليوم الثاني على تقديم عرض للخدمات المقدمة للمؤسسات من أمثالها كصندوق تنمية المؤسسات الصغيرة والمتوسطة وبنك التنمية العماني.



■ بيوت تجفيف التمور



■ سعود الهيمي



■ حمود العامري



■ أمّة المرشودية



■ شمسة الهاشمية



■ أمل الحبسية



■ من المعرض



■ أحد المشاريع الصغيرة الرائدة بمعرض إبداعات عمانية ٤



■ إحدى الحرف الفائزة بجوائز مجلس الحرف العالمي

شريحة، أما التسويق فيتم عن طريق وسائل التواصل الاجتماعي. ويطلب الهيمي الجهات المعنية دعم الحرفين عن طريق شراء منتجاتهم المحلية بدلاً من استيرادها من الخارج، إذ تنصف بجودة عالية وذات أسعار أقل من نظيرتها المستوردة.

التسويق والترويج

وقال أحمد بن جمعة الكيماني من شركة خيرات أرض المعادن أن المشروع ذي إدارة عمانية ١٠٠٪، والتي بدأت في نهاية عام ٢٠١٣ تقوم بصناعة السياج والقوائم الحديدية والمسامير والأسلاك الشائكة، وإيضاً مادة الإسمنت اللازقة والتي تستخدم في تركيب السيراميك، وأشار الكيماني أن مواد الخام يتم شراؤها من السلطنة. ومن ضمن التحديات التي واجهت المشروع أشار الكيماني أن التسويق كان هاجساً أمام الشركة بحكم وجود منافسة شديدة من المنتجات المستوردة، مضيفاً من أجل التغلب على تحدي المنافسة قمنا بإقناع بعض التجار للتعامل معنا بدلاً من المنافسين. واختتم الكيماني كلامه بمناشدة الجهات المعنية بتشجيع وتحفيز رواد الأعمال ومنتجاتهم المحلية التي تحظى بمنافسة شديدة من قبل المنتجات المستوردة من

الصعوبات التي واجهته عدم توفر الخام لكون السلطنة غير منتجة للأخشاب، والأجهزة التي يستخدمها في التصنيع

للمشروع بشكل كبير، وأضاف في العام الحالي حصلت جائزة مجلس الحرف العالمي. وأشار الهيمي أن من بين

كالمسر والميس والعتم، حيث فاز بجائزة السلطان قابوس في عام ٢٠١٢، الأمر الذي ساهم في دفع عجلة الاهتمام والتطوير

كانت لديه هوية الخط العربي، والمشروع حرفي قائم على صنع الأقاليم باستخدام أخشاب البيئة السهلية والجبلية بالسلطنة

الهيمي صاحب مشروع الحرفي المبدع أن الفكرة لم تكن ولادة لحظة، وإنما بدأت في المرحلة الإبتدائية عندما

أخرى إلى قائمة السلع المتوافرة في الموقع الإلكتروني. وأوضح الهاشمية أن المنتجات وخصوصاً التي يطغى عليها طابع الطرازات هي من تصميمها، ويتم تطويرها بمشغل خارج السلطنة، بحكم أنها لم تجد الجدية وبروز طابع الفلق في المشاغل داخل أرض السلطنة في توفير المنتجات بالوقت المحدد لتوصيلها إلى المستهلك، مضيفاً أن الخامات تستورد من الهند وكوريا، ويتم توصيلها للمستهلك عن طريق بريد عمان في كافة أنحاء السلطنة. وقال سعود بن سليمان



■ المعرض أتاح لرواد الأعمال فرصة التعريف بمنتجاتهم

SHUROOQ

شركة الشرق للأوراق المالية ش.م.م

SHUROOQ SECURITIES COMPANY L.L.C

وسطاء معتمدين لدى سوق مسقط للأوراق المالية

ص.ب: ٩٨٢، الرمز البريدي: ١١٢ - سلطنة عمان، هاتف: ٧٠٩/٧٠٤/٢٤٧٢٧٠٣ (٩٦٨)، فاكس: ٢٤٧٢٧٢٢ (٩٦٨)

Email: info@shurooqsecurities.com Website: www.shurooqsecurities.com

الشرق

SHUROOQ

أساس لكل مستثمر ناجح

أسعار سوق مسقط للأوراق المالية

حركة التداول اليومية في سوق مسقط للاوراق بتاريخ ١٣ / ١٢ / ٢٠١٦

رمز الترميم الدولي	ISIN	الورقة المالية	العدد	القيمة	الصفقات	أعلى	أدنى	سعر الإغلاق	الإغلاق السابق	التغير ر.ع	نسبة التغير %	سعر اخر صفقة	أخر طلب	أخر عرض	القيمة السوقية	القيمة الاسمية
OM0000003968		أريد	1,226,527	803,716	129	0.660	0.640	0.656	0.640	0.016	2.500	0.660	0.660	0.664	427,019,415	0.100
OM0000002226		الجزيرة للخدمات	20,000	4,010	2	0.201	0.200	0.200	0.197	0.003	1.523	0.200	0.197	0.203	12,240,855	0.100
OM0000003398		بنك صحر	2,275,886	374,897	91	0.165	0.163	0.165	0.163	0.002	1.227	0.165	0.162	0.165	264,742,391	0.100
OM0000001772		الأوراق المالية	787,536	150,254	77	0.194	0.189	0.191	0.189	0.002	1.058	0.189	0.189	0.191	33,425,469	0.100
OM0000002796		بنك مسقط	4,755,561	2,115,830	214	0.448	0.442	0.444	0.440	0.004	0.909	0.444	0.444	0.446	1,108,335,115	0.100
OM0000001483		البنك الوطني العماني	833,719	198,325	35	0.240	0.237	0.238	0.236	0.002	0.847	0.236	0.236	0.238	350,997,943	0.100
OM0000003224		البنك العماني للخدمات	5,511	1,350	4	0.246	0.244	0.245	0.243	0.002	0.823	0.246	0.246	0.249	73,200,530	0.100
OM0000001707		صناعة الكيماويات المالية	44,400	67,044	4	1.510	1.510	1.510	1.500	0.010	0.667	1.510	1.510	1.515	135,447,000	0.100
OM0000002168		البنك لخدمات الاستثمار	578.160	100,002	34	0.175	0.172	0.173	0.172	0.001	0.581	0.172	0.172	0.173	51,244,967	0.100
OM0000001525		عمان للاستشارات والتداول	377,420	78,425	17	0.208	0.207	0.208	0.207	0.001	0.483	0.207	0.205	0.207	41,600,000	0.100
OM0000003026		العمانية للإنصالات	290,728	443,860	45	1.535	1.520	1.525	1.520	0.005	0.329	1.520	1.520	1.525	1,143,750,000	0.100
OM0000001749		اسمنت عمان	29,546	13,874	7	0.470	0.468	0.470	0.470	0.000	0.000	0.468	0.468	0.468	165,510,174	0.100
OM0000002176		الجزيرة للتنجيات الحديبية	113,356	28,049	10	0.250	0.247	0.247	0.247	0.000	0.000	0.249	0.249	0.250	30,849,796	0.100
OM0000001087		العمانية للمحذات للتأمين	4,500	1,485	1	0.330	0.330	0.328	0.328	0.000	0.000	0.330	0.322	0.340	32,800,000	0.100
OM0000001160		القر الوطني	5,000	2,920	1	0.584	0.584	0.588	0.588	0.000	0.000	0.584	0.580	0.584	32,340,000	0.100
OM0000001962		العمانية للاستثمار	1,000	54	1	0.054	0.054	0.054	0.054	0.000	0.000	0.054	0.054	0.055	11,186,175	0.100
OM0000001533		أوفيس	26,972	13,224	3	0.494	0.490	0.490	0.490	0.000	0.000	0.490	0.490	0.498	311,537,535	0.100
OM0000001418		إيسوت للأسمنت	17,465	26,196	5	1.500	1.495	1.500	1.500	0.000	0.000	1.490	1.490	1.500	300,000,000	0.100
OM0000003661		فولانت للنفط	47,741	23,393	17	0.490	0.490	0.490	0.490	0.000	0.000	0.490	0.490	0.498	29,645,000	0.100
OM0000005963		النفط للطاقة	49,843	7,393	20	0.151	0.148	0.148	0.148	-0.001	-0.671	0.148	0.147	0.148	216,465,016	0.100
OM0000003711		صحر للطاقة	12,946	3,101	13	0.240	0.238	0.240	0.242	-0.002	-0.826	0.238	0.235	0.238	53,042,400	0.100
OM0000002820		الخديبية لخدمات الاستثمار	617,730	71,806	35	0.117	0.116	0.116	0.117	-0.001	-0.855	0.117	0.116	0.117	8,625,813	0.100
OM0000004768		العمانية لتكافل	105,449	7,523	7	0.073	0.071	0.071	0.072	-0.001	-1.389	0.072	0.071	0.073	12,425,000	0.100
		الإجمالي	12,226,996	4,536,730	772											
		المتداولة	23													

السوق الموازية

رمز الترميم الدولي	ISIN	الورقة المالية	العدد	القيمة	الصفقات	أعلى	أدنى	سعر الإغلاق	الإغلاق السابق	التغير ر.ع	نسبة التغير %	سعر اخر صفقة	أخر طلب	أخر عرض	القيمة السوقية	القيمة الاسمية
OM0000001517		بنك قطر اس بي سي عمان	566,000	65,566	12	0.117	0.115	0.116	0.114	0.002	1.754	0.116	0.115	0.116	232,036,284	0.100
OM0000002549		بنك ظفر	184,846	42,884	8	0.232	0.232	0.232	0.229	0.003	1.310	0.232	0.232	0.235	440,614,725	0.100
OM00000003281		تأجير لتداول	193,778	23,020	15	0.122	0.118	0.119	0.118	0.001	0.847	0.122	0.119	0.120	30,177,210	0.100
OM0000001681		عمان والإمارات القابضة	503,827	67,943	43	0.136	0.134	0.135	0.134	0.001	0.746	0.134	0.134	0.135	16,453,125	0.100
OM0000001566		الأسماك المالية	141,063	8,769	9	0.063	0.062	0.062	0.062	0.000	0.000	0.062	0.061	0.062	7,750,000	0.100
OM00000002200		البنك الأهلي	36,166	6,977	3	0.193	0.192	0.193	0.193	0.000	0.000	0.193	0.192	0.193	275,031,976	0.100
OM00000002028		الخديبية الدولية للتصاريح	63,565	17,037	8	0.270	0.268	0.268	0.268	0.000	0.000	0.268	0.268	0.270	5,628,000	0.100
OM00000004933		الموازي للطاقة	661	126	2	0.190	0.190	0.190	0.190	0.000	0.000	0.190	0.186	0.190	135,737,205	0.100
OM00000002440		الشركة للاستثمار القابضة	130,941	18,651	10	0.143	0.142	0.142	0.142	0.000	0.000	0.142	0.140	0.142	12,780,000	0.100
OM0000001319		الوطنية لمنتجات الأسنوم	40,000	7,600	5	0.190	0.190	0.190	0.190	0.000	0.000	0.190	0.185	0.190	6,378,576	0.100
OM00000004511		بنك الفز الإسلامي	269,648	19,172	14	0.072	0.071	0.071	0.071	0.000	0.000	0.072	0.071	0.072	71,000,000	0.100
OM00000004420		بنك تازوي	2,223,444	182,442	47	0.083	0.082	0.082	0.082	0.000	0.000	0.082	0.082	0.083	123,000,000	0.100
OM00000003521		جلفار للتبسة والمقاولات	553,754	56,967	56	0.105	0.101	0.103	0.103	0.000	0.000	0.102	0.101	0.102	29,868,006	0.100
OM0000001590		مسقط لتداول	5,913	862	1	0.120	0.120	0.120	0.120	0.000	0.000	0.120	0.120	0.124	32,005,869	0.100
OM00000002366		البنك الوطنية للتأمين والاستثمار	12,390	1,201	4	0.097	0.095	0.097	0.098	-0.001	-1.020	0.097	0.095	0.099	2,910,000	0.100
OM0000001723		عمان أوريكس للتأجير	6,010	751	1	0.125	0.125	0.125	0.129	-0.004	-3.101	0.125	0.125	0.130	31,379,825	0.100
		الإجمالي	4,931,606	519,768	238											
		المتداولة	16													

سوق المتابعة

رمز الترميم الدولي	ISIN	الورقة المالية	العدد	القيمة	الصفقات	أعلى	أدنى	سعر الإغلاق	الإغلاق السابق	التغير ر.ع	نسبة التغير %	سعر اخر صفقة	أخر طلب	أخر عرض	القيمة السوقية	القيمة الاسمية
OM00000002889		خزف عمان	898	377	1	0.420	0.420	0.420	0.420	0.020	5.000	0.420	0.000	0.440	794,722	1.000
OM0000001285		الوطنية للمياه المعدنية	62,000	3,100	2	0.050	0.050	0.050	0.050	0.000	0.000	0.050	0.050	0.000	1,350,152	0.100
OM0000001145		مؤسسة خدمات الموانئ	126,000	31,387	14	0.250	0.249	0.249	0.249	-0.002	-0.797	0.249	0.249	0.249	23,664,960	0.100
		الإجمالي	188,899	34,864	17											
		المتداولة	3													

إجمالي حركة التداول

الاوراق المالية المتداولة	قيمة التداول	الصفقات	القيمة السوقية	مرتفعة	منخفضة	مستقرة	الإجمالي
17,347,500	5,091,362	1,027	17,344,406,772	16	7	19	42

المؤشرات

المؤشر	الأعلى	الأدنى	المؤشر الحالي	المؤشر السابق	التغير	نسبة التغير
مؤشر سوق مسقط 30	5,732.72	5,698.16	5,732.37	5,696.32	36.05	0.63
مؤشر الصناعة	7,414.87	7,394.95	7,401.84	7,394.95	6.89	0.09
مؤشر القطاع المالي	7,602.85	7,551.34	7,589.61	7,589.61	50.41	0.67
مؤشر الخدمات	3,067.72	3,057.72	3,067.79	3,067.79	9.57	0.31
مؤشر السوق الفرعي	863.43	860.46	863.00	860.45	2.55	0.30

الجنسية	نسبة الذراء (عدد)	نسبة الذراء (قيمة)	نسبة البيع (عدد)	نسبة البيع (قيمة)	نسبة التغير
عنايين	64.54 %	48.09 %	63.71 %	63.71 %	56.11 %
خليجين	12.00 %	15.40 %	14.26 %	14.26 %	11.85 %
عرب	2.34 %	1.26 %	0.93 %	0.42 %	0.42 %
أخرى	21.12 %	35.26 %	21.11 %	31.63 %	

بعد ارتفاع جميع المؤشرات

سوق مسقط يجتاز حاجز ٥٧٠٠ نقطة

كتب: هاشم الهاشمي:

٢,٢٣٥ ألف ريال وبنسبة ٤٣.٨٩٪ وارتفع صافي الاستثمار غير العماني ٤٠٨ آلاف ريال عماني وبنسبة ٨.٠٢٪.

وخلال جلسة أمس تم تداول ٤٢ شركة، ارتفعت ١٦ شركات وتراجعت ٧ شركة واستقرت ١٩ شركة عند مستوياتها السابقة.

الأكثر ارتفاعا

وعلى صعيد الشركات المرتفعة صعد سهم خزف عمان. أبرز الراجحين. بنسبة ٥٪ ليغلق عند سعر ٤٢٠ بيسة، فيما ارتفع سهم أوريدو بنسبة ٢.٥٪ وأغلق عن سعر ٦٥٦ بيسة، كما ارتفع سهم بنك اتش اس بي سي عمان بنسبة ١.٧٥٪ وأغلق عند سعر ١١٦ بيسة، وصعد سهم الجزيرة للخدمات بنسبة ١.٥٢٪ وأغلق عند سعر ٢٠٠ بيسة، كما ارتفع سهم بنك ظفار بنسبة ١.٣١٪ وأغلق عند سعر ٢٢٢ بيسة.

الأكثر انخفاضاً

أما على صعيد الشركات الأكثر انخفاضاً فقد سهم عمان أوريكس للتأجير. أبرز الخاسرين. بنسبة ٣.١٠٪ ليغلق عند سعر ١٢٥ بيسة وهبط سهم المدينة تكافل بنسبة ١.٣٩٪ وأغلق عند سعر ٧١ بيسة، كما تراجع سهم الباطنة للتعمية والاستثمار بنسبة ١.٠٢٪ وأغلق عند سعر ٩٧ بيسة وأغلق سهم الخليجية لخدمات الاستثمار عند سعر ١١٦ بيسة بنسبة تراجع بلغت ٠.٨٦٪، كما تراجع سهم صحر للطاقة بنسبة ٠.٨٦٪ وأغلق عند سعر ٢٤٠ بيسة.■

■ اجتاز مؤشر سوق مسقط للأوراق المالية في جلسته يوم أمس حاجز ٥٧٠٠ نقطة، حيث صعد ٣٦ نقطة وأغلق عند مستوى ٥٧٣٢ نقطة، مقارنة مع السابق ٥٦٩٦ نقطة، أي ما نسبته ٠.٦٣٪. وجاء هذا الارتفاع نتيجة ارتفاع جميع مؤشرات السوق، حيث صعد مؤشر القطاع المالي بنسبة ٠.٦٧٪ ليغلق عند مستوى ٧٥٨٩ نقطة، مقارنة مع السابق ٧٥٣٩ نقطة، كما ارتفع مؤشر الصناعة بنسبة ٠.٩٣٪ ليغلق عند مستوى ٧٤٠١ نقطة، مقارنة مع السابق ٧٣٩٤ نقطة، وصعد كذلك مؤشر الخدمات بنسبة ٠.٣١٪ ليغلق عند مستوى ٣٠٦٧ نقطة، مقارنة مع السابق ٣٠٥٨ نقطة، كما ارتفع مؤشر السوق الشرعي بنسبة ٠.٣٠٪ ليغلق عند مستوى ٨٦٣ نقطة، مقارنة مع السابق ٨٦٠ نقطة.

وأشار التقرير اليومي للسوق إلى أن قيمة التداولات بلغت يوم أمس ٥,٩١ مليون ريال عماني، مرتفعة بنسبة ٩٤,٨٪، مقارنة بأخر جلسة تداول والتي بلغت قيمتها ٢,٦١ مليون ريال عماني وارتفعت القيمة السوقية بنسبة ٠,٢٢٩٪ عن آخر يوم تداول، وبلغت ما يقارب ١٧,٣٤ مليار ريال عماني.

وأوضحت نشرة السوق بأن قيمة شراء غير العمانيين بلغت ٢,٦٤٣ ألف ريال عماني وبنسبة ٥١,٩١٪، فيما بلغت قيمة بيع غير العمانيين

بيانات التداول بتاريخ 13 ديسمبر 2016

اسم المؤشر	13 ديسمبر 2016	11 ديسمبر 2016	الفرق (نقطة)	نسبة التغير
مؤشر سوق مسقط 30	5,732.37	5,696.32	36.05	0.63% ↑
مؤشر قطاع مالي	7,589.61	7,539.20	50.41	0.67% ↑
مؤشر الصناعة	7,401.84	7,394.95	6.89	0.09% ↑
مؤشر لخدمات	3,067.79	3,058.22	9.57	0.31% ↑
مؤشر السوق الفرعي	863.00	860.45	2.55	0.30% ↑

بيانات التداول اليومية

التاريخ	عدد الأسهم المتداولة	قيمة الأسهم المتداولة	عدد الصفقات	قيمة الصفقات و الصفقات المتداولة	إجمالي عدد الأوراق المالية	إجمالي قيمة التداول
11 ديسمبر 2016	14,169,098	2,613,586	793	0		

هاتف : ۲۶۴۹۱۳۹۹ / ۲۶۴۹۲۹۳۶ فاکس : ۲۶۴۹۳۲۰۰



«عمانتل» و«الطيران العماني» توقعان اتفاقية شراكة استراتيجية لتحسين تجربة المشتركين

عبدالرزاق بن جمعة الرئيسي نائب رئيس تنفيذي لخدمات الإسناد وتطوير الأعمال بالطيران العماني عن توقيع الاتفاقية: «نحن نسعى في الطيران العماني لتقديم أفضل الخدمات المتاحة لعملائنا الكرام وإدخال كل ما من شأنه أن يعزز مكانتنا في السوق ويوسع من رقعة انتشار خدماتنا لتصل لجميع زبائننا الأعزاء أينما تواجدوا، وترجم اتفاقية الشراكة مع عمانتل هذه الاستراتيجية، كما تساهم في تحقيقها بأفضل الوسائل الممكنة».

وأضاف عبدالرزاق الرئيسي: «وحيث أن عمانتل لديها مجموعة واسعة من منافذ البيع في كل محافظات السلطنة وتحتل مركز اتصال متكاملًا إقليميًّا أن نتعاون سويًا في مجال تعزيز تجربة عملائنا الكرام وتوفير خدماتنا ومنتجاتنا لهم عبر نطاق أوسع وأشمل، بالإضافة إلى تقديم المكافآت والعروض القيمة لهم من خلال شراكة برنامج مكافأة البيع ومركز الاتصال الخاص بالطيران العماني للاستفادة من منتجات وخدمات الطيران العماني «السندباد» «مكاسب».



من المصدر.

■ الجانبان يتبادلان أوراق الاتفاقية

لوحدة مشتركي التجربة في عمانتل: نسعى مع الطيران العماني من خلال هذه الاتفاقية إلى إيجاد بدائل مثالية لتقديم خدماتنا مشتركة ليستفيد منها مشتركون وعملاؤهم بحيث يمكن لعملاء الطيران العماني استخدام منافذ البيع ومركز الاتصال الخاص بعمانتل كوسائل أخرى للاستفادة من منتجات وخدمات الطيران والعكس صحيح. ومن جانبه قال

التنفيذي لوحدة مشتركي التجربة بعمانتل عن هذه الاتفاقية الجديدة: نفخر في عمانتل بالثقافة التي تحظى بها الشركة لدى مختلف قطاعات الأعمال وبالعامل مع مختلف الجهات بالسلطنة، وهو ما يدعم جهودنا في السعي دائما إلى تقديم الأفضل دائما لمستخدمينا سواء كانوا من أفراد المجتمع أو المؤسسات والشركات المختلفة.

وقال نائب الرئيس التنفيذي

العُماني في منافذ البيع لعمانتل وذلك للاستفادة من رحلات الطيران وحجز التذاكر وغيرها من الخدمات المتعلقة بالنقل وفي المقابل يمكن لعمانتل توفير أجهزة الدفع الإلكتروني في مكاتب الطيران العماني، بالإضافة إلى أن هذه الاتفاقية تتيح توسيع نطاق الأنشطة التسويقية بين الشركتين. وحول الاتفاقية قال هيثم بن عبدالله الخروصي نائب الرئيس

مسقط. «الوطن»:

■ أعلنت كل من عمانتل . الشركة الأولى في تقديم خدمات الاتصالات المتكاملة بالسلطنة والطيران العماني . الناقل الوطني . عن توقيع اتفاقية شراكة استراتيجية لتحسين تجربة العملاء من خلال العمل على تعزيز الخدمات والمنتجات المقدمة من الشركتين بما يساهم في إضافة قيمة حقيقية للخدمات التي توفرها عمانتل والطيران العماني، كما من شأن هذه الاتفاقية الموقعة أن تضفي تجربة مثالية لبرنامج مكافأة ولاء المسافرين الدائمين الخاص بالطيران العماني أو الشركة العمانية للاتصالات. وتتيح هذه الاتفاقية لمستخدمي عمانتل وعملاء الطيران العماني الاستفادة من الخدمات والأنشطة الترويجية المختلفة وذلك من خلال إيجاد بدائل أخرى لتقديم هذه الخدمات واستخدام برنامجي مكاسب والسندباد في نطاق أوسع من خلال توفير مكافآت وجوائز قيمة، كما تمكن هذه الاتفاقية من توفير الخدمة الذاتية للطيران

البنك الأهلي يعلن الفائزين بجوائز «حصادي»



مبتكرة و فعالة وأمنة لتعطي العملاء تجربة مصرفية قيمة ومريحة.

وعرض «حصادي» للتوفير انطلق في يوليو ٢٠٠٨ امتدادا لتقاليد البنك من خلال العمل على ابتكار المنتجات التي تشجع على التوفير. الجدير بالذكر إن إجراءات فتح حساب التوفير «حصادي» بسيطة وسهلة للغاية. ويمكن للعميل فتح حساب حصادي بمبلغ ١٠٠ ريال فقط حيث ستتاح له الفرصة للفوز بمبلغ ١٠٠٠ ريال في سحب اليوم التالي لفتح الحساب وفي غاية السرعة. وشعارنا «افتح حسابك اليوم واربح غدا» لا يزال مستمرا. وعلاوة على ذلك يسمح للعملاء المشاركة في السحب الشهري الذي تبلغ قيمة جازئته ١٠,٠٠٠ ريال، عن طريق المحافظة على الحد الأدنى للرصيد وهو ٢٥٠ ريالا خلال شهر. بوصفه واحدا من البنوك الرائدة في السلطنة، يتعهد البنك الأهلي بتقديم خدمات ومنتجات

■ أعلن البنك الأهلي مؤخرًا أسماء الفائزين في سحب حصادي اليومي. حيث كان الحظ على موعد مع سامي بن عبدالله بن سليمان البلوشي من فرع صحار، سليمان بن حمود بن عامر المحرزي من فرع صور، سعيد بن فهد بن سعيد الراسبي من فرع السيب وناصر بن عيسى بن صالح الفليبي من فرع بركاء، حيث فاز كل منهم بمبلغ ١٠٠٠ ريال عماني.

أودى تشارك في مؤتمر NIPS برشلونة

بهوان لتقنية المعلومات تفوز بجائزة «شريك عام ٢٠١٦» من هيوليت باكارد



من المصدر.

■ صورة تذكارية تجمع عددا من مسؤولي بهوان لتقنية المعلومات وهيوليت باكارد

■ تسلمت مؤخرا بهوان لتقنية المعلومات، إحدى الشركات الرائدة بمجموعة سهيل بهوان القابضة، جائزة «شريك العام ٢٠١٦» من مؤسسة هيوليت باكارد، الشريك التجاري لبهوان لتقنية المعلومات. وقد استطاعت بهوان لتقنية المعلومات اقتناص هذه الجائزة المرموقة من شركاء مؤسسة هيوليت باكارد بمنطقة الخليج تقديراً لها على أدائها المتميز والمستمر في تقديم حلول تقنية المعلومات لقاعدة العملاء المتنوعة بالسلطنة والتي تشمل قطاعات النفط والغاز، والخدمات المصرفية، والاتصالات، والمتوسطة.

وقد قام عمار لبيدي، مدير القنوات الإقليمية

بمؤسسة هيوليت باكارد، بتسليم الجائزة إلى علي المطاعلي، مساعد مدير عام، وروبرت أمراج، مدير أعمال البنية التحتية، نيابة عن بهوان لتقنية المعلومات، وذلك خلال الحفل الذي أقيم مؤخرا في دبي احتفالاً بهذه المناسبة في حضور أمين دويدار، المدير التنفيذي لمنطقة الخليج والشام والمدير العام بمؤسسة هيوليت باكارد.

جدير بالذكر أن بهوان لتقنية المعلومات توفر أحدث الحلول لتقنية المعلومات لختلف القطاعات الصناعية والتجارية بالسلطنة والتي تشمل المؤسسات الحكومية، وخدمات النفط والغاز، والخدمات المصرفية، والاتصالات، والمؤسسات الصغيرة والمتوسطة، والشركات التجارية. ■

أودي تشارك في مؤتمر NIPS برشلونة



من المصدر.

■ نموذج لسيارة أودي Q2 المصغرة للتعلم الدقيق

والتالي الاستمرار في البحث وتحديد استراتيجيات الركن المثلى. ولذلك، يتمكن النظام في نهاية المطاف من حل العوائق بطريقة ذاتية.

مفهوم أودي Q2 للتعلم الدقيق هو مشروع أودي للإلكترونيات AEV وهي شركة تابعة لمجموعة أودي الواقعة في جيمسبريم، ألمانيا. ويقوم المطورين القائمين على هذا المشروع بنقل هذه التكنولوجيا إلى سيارة حقيقية خطوة تالية في سير العمل. وتضم شبكة أودي العالمية معاهد البحوث وشركات التقنيات

الموقع، تقوم المركبة بحساب وتخطيط كيفية القيادة بأمان إلى الوجهة المستهدفة. ويمكن للمركبة أن تقوم بالمانورة، الالتفاف والقيادة الى الأمام والرجوع، اعتمادا على ظروف القيادة. قدرة المركبة على القيام بهذه الخصائص ممكنة بفضل تعزيز تكنولوجيا التعليم الذاتي الدقيق. بعبارة أخرى، يتعلم النظام من خلال التجربة والأخطاء. وكبداية، تختار السيارة وجهتها للقيادة بطريقة عشوائية. ويقوم مركز العمليات الخوارزمية الذاتي بتحديد الإجراءات الناجحة،

عن أفضل موقع للركن. وتتكون تكنولوجيا الاستشعار الخاص بمفهوم أودي للتعلم الدقيق من كاميرتين بتقنية تصوير أحادية في الجهتين الأمامية والخلفية، بالإضافة إلى 10 أجهزة استشعار بالموجات فوق الصوتية، متركزة في نقاط حول المركبة. ويقوم حاسوب مركزي داخل المركبة بتحويل المعلومات المستلمة من أجهزة الاستشعار إلى إشارات تحكم للمقود والمحرك الكهربائي. وفي ظروف القيادة، تقوم المركبة أولا بتحديد موقعها بالنسبة لمكان الوقوف، وبمجرد تحديد

اختيار البنك الأهلي المتحد كأفضل بنك في الشرق الأوسط لعام ٢٠١٦

وفقا للشريعة الإسلامية الغراء رغم الظروف التشغيلية الصعبة، مضيفة بأن هذه الإنجازات النوعية تشهد على صواب إستراتيجية البنك ونموذج العمل الذي يتبناه والكفاءة الإدارية العالية التي يدير بها دفة أنشطته وأعماله المصرفية المتعددة. وقد أعرب حمد مشاري الحمضي، رئيس مجلس إدارة المجموعة عن اعتزازه بهذا التقدير الدولي الصادر عن جهة دولية لها سمعتها المهنية المرموقة مضيفا: «أن

هذا التقدير يعكس المكانة المتميزة التي يتبوأها البنك في الساحة المصرفية الإقليمية، ويعكس أيضا نجاحه في المحافظة على معدلات أداء قوي ونمو صحي منذ تأسيسه، كما أن التقدير يشهد على نجاح رؤية البنك وسياساته في التوسع

العالم. وفي معرض اختيارها للبنك الأهلي المتحد لهذه الجائزة الإقليمية المرموقة، اعتبرت هيئة تحكم المحلة العريقة بأن أهم المعايير التي جاء البنك على ضوئها في الصدارة إقليميا تمثلت في أدائه المالي القوي إلى جانب الإنجازات والمبادرات التوسعية المهمة التي اتخذها البنك خلال العام. وفي هذا السياق، نوهت المحلة بشكل خاص بتوسع البنك إلى سوق الإمارات العربية المتحدة من خلال تأسيس بنك تابع له يعمل انطلاقا من مركز دبي المالي العالمي، وكذلك قيامه بتملك كامل أسهم شركة Legal & General Gulf للتأمين وتشرين هويتها واستراتيجيتها التجارية الجديدة تحت مسمى «الهلال لايف» بوصفها شركة



■ حمد الحمضي

تابعة لمجموعة البنك الأهلي المتحد بالكامل للبنك وتزاول أنشطتها في مجال التأمين على الحياة في دول الخليج العربي، وتدعيم رسالة بنكه التابع في مصر، إلى جانب إنجاز تحول بنكه الشقيق في ليبيا بالكامل إلى مصرف يعمل

نيسان تفوز بجائزة «العلامة التجارية للسيارات الأكثر شعبية في السلطنة»

حيث أن هذا الاعتراف يستند على سمعة علامة نيسان التجارية، ووفاء عملاء نيسان واستحسان السوق الامر الذي يعتبر رصيدا إضافيا لسمعة العلامة التجارية. كان ذلك دافعا لنا بمواصلة تركيزنا بأن تكون دوما عند حسن ظن عملائنا وأن تقدم لهم أفضل العروض والخدمات التي تضمن لهم أفضل قيمة مقابل المال، وأضاف قائلا: «بنت نيسان سمعتها من خلال تقديم تقنيات مبتكرة وأسطول متنوع من السيارات التي تلبي احتياجات مختلف العملاء. في سلطنة عمان، اختار العملاء الكثير طرازات نيسان لأنها توفر لهم العديد من المزايا من حيث الاداء الراقي وملائمتها لطبيعة مناخ السلطنة وإمكاناتها الكبيرة واحتفاظها بقيمتها إلى جانب أنها واحدة من أكثر السيارات أمانا على الطريق. ومع وجود شبكة تضم أكثر من ٢٠ معرضا و ٢٤ مركز خدمة و ٣٦ منفذ لبيع قطع الغيار، نجحت نيسان في أن تضفي إلى رصيدها من المصداقية والشفافية والثقة مع العملاء. وتهتم علامة نيسان بكل شيء له علاقة بالمتعة والرفق وقضاء أفضل الاوقات مع العائلة والأصدقاء. كما تملك هذه العلامة التجارية أكثر من مئة ألف شخص معجب على صفحة الفيسبوك. ووضعت نيسان نفسها أساسا قويا لعقد قادم من الزمان عن طريق توفير المنتج المناسب الذي يريده الزبون، وإنشاء شبكة واسعة وركزت على خدمة ما بعد البيع، وبرنامج عملاء الامتياز. ■



من نوعها بحصدها لهاتين الجائزتين في نفس العام. وقال مسؤول رفيع من نيسان عمان: «هذا الإنجاز يعطينا رضاء تام،

■ تم مؤخرا منح نيسان الجائزة المرموقة «العلامة التجارية للسيارات الأكثر شعبية في السلطنة» في حفل جوائز علامات السيارات المتميزة في السلطنة لعام ٢٠١٦. الذي تم تنظيمه بواسطة «عمان اكسبو»، وأقيم بمركز عمان للمؤتمرات والمعارض، وسط حضور مميز من شركاء عالميين ومحليين وضيوف من وسائل الإعلام، وعشاق السيارات وعملاء مميزين. جاء الفوز بهذه الجائزة الفريدة لعلامة السيارات الاكثر شعبية من خلال تصويت الجمهور عبر الإنترنت خلال الفترة من ١٧ نوفمبر إلى ٧ الحالي. خرجت نيسان منتصرة بفئة هذه الجائزة التي سجلت أكثر من ١٠٠٠٠ صوت عبر الإنترنت. وكانت أكثر من ٣٠٠ علامة تجارية متنافسة على هذه الجائزة. وكان الفوز بهذه الجائزة من خلال عملية تدقيق تمت بمنتهى الشفافية والمصداقية بواسطة شركة تنمية نطق عمان. وكانت المعايير الرئيسية التي تستند عليها جائزة «العلامة التجارية الأكثر شعبية للسيارات، مثل التصميم والاداء على الطريق الوعرة والقيمة مقابل المال، ونواحي السلامة، والأهم من ذلك، قبول واستحسان السوق بشكل عام لمärke السيارة. ويأتي هذا الإنجاز بعد فترة وجيزة من منح نيسان «علامة السيارات الأكثر موثوقية» في فئة السيارات. مع هذا الإنجاز، فقد عززت نيسان سمعتها كعلامة تجارية رائدة للسيارات فريدة

المكان الذي تحب أن تكون فيه !

الطوية قبل بيت حطاط

MANAM HOTEL APARTMENTS

للتسوق الفندقية

هاتف: ٢٤٥٧١٥٥٥ - فاكس: ٢٤٥٧١٥٥١

بريد الكتروني: booking@manamhotel.com - www.manamhotel.com

C.R.No: 1709992



بسبب التغيرات السريعة لبيئة العمل

الشركات العائلية بحاجة للتحويل إلى العمل المؤسسي وتطبيق الحوكمة



دبي «الوطن»:

■ **تواجه الشركات العائلية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا تحديات** ثلاثية مستدامة في مجال الأعمال وهي مشاكل الانتقال من جيل إلى جيل آخر وصعوبة بيئات العمل وتعقيدات إضافية في نماذج الأعمال الحالية. فعلى سبيل المثال، غالباً ما يصطدم المؤسسون الأكبر سناً مع الجيل الجديد في العائلة من الذين يمتلكون طموحات وأفكاراً مختلفة حول الشركة ويرغبون بالمشاركة في عملية صنع القرار. كما أصبحت نماذج الأعمال في الشركات العائلية أكثر تعقيداً، وغالباً ما تمتلك الشركة محفظة مجزأة تنتشر عبر فئات مختلفة من الأصول والمناطق الجغرافية والقطاعات، مما قد يؤدي إلى حالة من عدم الاستقرار والحاجة لمزيد من الرقابة. وأخيراً، تستمر الظروف المالية الصعبة وزيادة المنافسة والتباطؤ الاقتصادي والابتكارات الجديدة في تهديد هذه الشركات.

ومن أجل التغلب على هذه التحديات، يقول رامي صغير، شريك في استراتيجي ومديري ممارسات الشركات العائلية والاستثمارات والعقارات في منطقة الشرق الأوسط: «نحتاج الشركات العائلية في المنطقة إلى التركيز على التحول إلى مؤسسات. وستكون عملية التحول من شركة عائلية إلى مؤسسة مهنية مختلفة وخاصة بكل شركة على حدة وستتطلب كل منها من مرحلة مختلفة عن نظيراتها. وسينجح إضفاء طابع مؤسسي على الشركة في فصل الأمور العائلية عن العمل، وزيادة الكفاءة ورفع القيمة لأصحاب العمل، بالإضافة إلى دعم عملية التحول من شركة عائلية إلى مؤسسة مهنية بما يتوافق مع أعلى معايير حوكمة الشركات والشفافية».

وللتعامل مع هذه التحديات، يتعين على الشركات العائلية تحديد أولويات عملها عند البدء بخطة التحول واتخاذ إحدى الإجراءات اللازمة لواحد أو أكثر من هذه الأمور الثلاثة الهامة: (١) الحوكمة، (٢) الاستراتيجية (٣) عوامل تمكين الشركات. ويعتبر على الشركات العائلية عند دراسة ممارسات الحوكمة، صياغتها بشكل مرناً يتناسب مع طبيعة الشركات العائلية، مثلاً لفصل بين المسائل العائلية والعمل، وألية تبادل المعلومات بين الجهات المعنية وأن تكون على درجة عالية من الشفافية. وتكتسب أسس الحوكمة أهمية حيوية كونها تساعد على التعامل مع وجهات النظر المتباينة بين الأجيال. وعلى صعيد الاستراتيجية، يتوجب على الشركات العائلية تحديد بعض القدرات الأساسية للتركيز عليها. إذ ينبغي التأكد من أن الكوادر والموارد مكرسة جميعها لتطوير هذه القدرات الأساسية التي يجب مواكبتها مع أهداف الشركة. وأخيراً، تساعد عوامل تمكين الشركات العائلية على الالتزام باستراتيجية الشركة. ويعتبر ذلك

ضرورياً خاصة بالنسبة للشركات التي تضم محافظ متنوعة تحتوي على كيانات مستقلة ذات نخوض مختلف. لهذا تتطلب هذه الشركات كياناً قوياً مستقلاً، يجمع أصولها تحت سقف واحد، يشرف عليها ويؤمن لها الدعم المناسب. ويتضمن هذا الكيان أرفع الوظائف المركزية في الشركة. ومن جانبها قالت ماريا أبو صقر، مديرة في استراتيجي وعضو في ممارسات الشركات العائلية والاستثمارات والعقارات في منطقة الشرق الأوسط: «نرى أهمية الحوكمة والاستراتيجية وعوامل تمكين الشركات من خلال دراسة عملية انتقال الشركات العائلية في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا نحو العمل المؤسسي. وينبغي على الشركات العائلية أن تبدأ عملية التحول هذه الآن في الوقت الذي لا يزال فيه مؤسسي الشركة على رأس عملهم. وإلا سيكون من الصعب الحصول على الدعم اللازم للقيام بعملية التحول، لا سيما عندما يصبح المساهمين مجزئين على أجيال مختلفة، وعلى الرغم من أن الشركات العائلية تتمتع بميزات فريدة، حددت استراتيجي، بالاعتماد على أمثلة واقعية لشركات عائلية في المنطقة أربعة أنواع. تختلف خارطة طريق التحول المؤسسي لكل نوع. النوع الأول: «شركة الرجل الأوحده»، ويعزى نجاح الشركة لشخص واحد أو عدد قليل من أفراد الأسرة، وتفتقر إلى الكفاءات من خارج العائلة.

البنك المركزي الأميركي في مواجهة الزيادة بسعر الفائدة

■ واشنطن . د.ب.أ: احتاج مجلس الاحتياط الاتحادي (البنك المركزي الأميركي) الانتظار لسنوات أطول من المتوقع قبل أن يتخذ أخيراً قراره بزيادة سعر الفائدة الرئيسية الذي كان قد وصل إلى حوالي صفر٪ مع اشتعال الأزمة المالية في الولايات المتحدة أو آخر ٢٠٠٨. ففي يوم ١٦ ديسمبر من العام الماضي قرر البنك المركزي الأميركي زيادة سعر الفائدة لأول مرة بعد سنوات بمقدار ٠.٢٥ نقطة مئوية ليتراوح بين ٠.٢٥٪ و ٠.٥٪. في ذلك الوقت توقع جميع أعضاء لجنة السوق المفتوحة المعنية بإدارة السياسة النقدية في مجلس الاحتياط الاتحادي وعددهم ١٧ عضواً زيادة سعر الفائدة بأكثر من نصف نقطة مئوية خلال ٢٠١٦، بحسب ملخص التوقعات الذي أصدره مجلس الاحتياط. وكانت أغلبية الأعضاء تتوقع ٤ زيادات لسعر الفائدة خلال العام الحالي. ورغم ذلك وقبل أيام قليلة من الاجتماع الأخير للجنة السوق المفتوحة خلال العام الحالي، لم يشهد سعر الفائدة الرئيسية في الولايات المتحدة أي زيادة. وهذا الموقف يمكن أن يتغير خلال الأسبوع الحالي مع عقد اللجنة اجتماعها اليوم الأربعاء. ويتوقع محللو وول ستريت زيادة سعر الفائدة في الاجتماع المقبل. وبحسب موقع «فيدوتش» لتداول العقود الآجلة للتمويل الاتحادي، فإن احتمال زيادة سعر الفائدة يصل إلى ٩٥٪. وفي أحدث ملخص لتوقعات مجلس الاحتياط الاتحادي في سبتمبر الماضي، توقع ١٤ من أعضاء اللجنة وعددهم ١٧ زيادة سعر الفائدة قبل نهاية العام الحالي. وفي نوفمبر الماضي قالت جانيت يلين رئيسة مجلس الاحتياط الاتحادي أمام الكونجرس إن قرار زيادة سعر الفائدة سيصبح مناسباً في وقت قريب، مضيفاً أن لجنة السياسة النقدية ستتحرك إذا قدمت البيانات المقبلة دليلاً إضافياً على التقدم المستمر للاقتصاد الأميركي. وبالفعل فإن البيانات الاقتصادية الصادرة خلال الفترة الأخيرة تعزز احتمالات إقدام مجلس الاحتياط على زيادة سعر الفائدة وبخاصة بيانات سوق العمل الصادرة الشهر الماضي والتي أظهرت انخفاض معدل الباحثين عن عمل في الولايات المتحدة إلى ٤.٦٪ وهو أقل مستوى له منذ ٩ سنوات.

أما بيانات أصحاب العمل، فأظهرت اختراقاً مهماً بعد أن ظل معدل الباحثين عن عمل قريباً من مستوى ٥٪ منذ منتصف ٢٠١٥. في الوقت نفسه فإن مؤشر أسعار المستهلك الذي يقيس معدل التضخم ارتفع خلال أكتوبر الماضي بنسبة ٠.٤٪، وهي أسرع وتيرة له منذ أكثر من ٦ أشهر. كما بلغ معدل التضخم السنوي ١.٦٪، وبلغ معدل التضخم الأساسي السنوي الذي لا يشمل أسعار الغذاء والطاقة ٢.١٪ خلال أكتوبر الماضي. ومن المقرر صدور بيانات مؤشر أسعار المستهلك لشهر نوفمبر الماضي غدا الخميس. كما سجل الاقتصاد الأميركي خلال الربع الثالث من العام الحالي نمواً قوياً بعد النمو الضعيف خلال النصف الأول من العام. وبلغ معدل نمو الاقتصاد خلال الربع الثالث ٣.٢٪ بحسب بيانات وزارة التجارة الأميركية. وكان معدل النمو خلال الربع الثاني ١.٤٪ وخلال الربع الأول ٠.٨٪ من إجمالي الناتج المحلي. ومن المقرر أن تعقد يلين مؤتمراً صحفياً بعد بيان مجلس الاحتياط اليوم الأربعاء، والذي سيشمل توقعات النمو الاقتصادي الجديدة. وحذرت يلين من أن عدم زيادة أسعار الفائدة في الوقت المناسب يمكن أن يشجع المضاربين الذين يستثمرون في المنتجات المالية عالية المخاطر على تدمير الاستقرار المالي، إلى جانب إطلاق الغنان لدورة خطيرة من التضخم المرتفع. ■

التقنية الجديدة تجعل عمليات الشحن أسرع وأكثر أمناً وسلامة موانئ هتشيسون صحار ترفع الكفاءة من خلال نظام البوابات الآلية الجديد



■ بعد النجاح الذي حققه نظام مواعيد الشاحنات الذي تم إطلاقه في شهر يناير من العام الجاري، تتأهب موانئ هتشيسون صحار لتدشين نظام البوابات الآلية في شهر نوفمبر ٢٠١٧. ويستخدم النظام الجديد تقنية تحديد الهوية بموجات الراديو (RFID) وكاميرات تمييز الأشخاص البصرية وأكشاك البوابات التي تعمل آلياً دون تدخل بشري للسماح للسائقين المسجلين بالمرور عبر بوابات محطة موانئ هتشيسون صحار دون تأخير ودون الحاجة إلى أية أوراق، حيث لم يعد إلزاماً على السائقين الخروج من مركباتهم أثناء الشحن، وسوف تتمتع شركات اللوجستيات بسهولة التعاملات عند البوابات مع موانئ هتشيسون صحار. وقال ألبرت بانج الرئيس التنفيذي لموانئ هتشيسون صحار إن نظام البوابات الآلية إلى جانب نظام مواعيد الشاحنات سيجعل عمليات الاستلام والتسليم من المحطة أكثر أماناً وسرعة بمعدل يصل إلى الضعف.

«إن نظام البوابات الآلية هو أحدث ما توصلت إليه موانئ هتشيسون صحار من ابتكارات، وسوف تواصل السعي وراء طرق جديدة وذلك لتحسين وتحديث العمليات في محطتنا بميناء صحار. ونحن نهدف من خلال تلك التقنيات الجديدة

استمتع بمذاق المطبخ اليمني الأصلي مع اللحم والدجاج

لماذا تختارنا؟
نجمع بين فخامة التصميم وعراقة العادات العمانية التراثية والهام اللوحات التشكيلية المستمدة من طبيعتها الساحرة. غرف خاصة للنساء. أماناً قليلة نصلنا عن شارع الوزارات والأماكن الحيوية الهامة. فخامة المكان وروعة المذاق وسحر الهدوء وأناقاة الخدمة ودقة التخصص. كافة الوجبات اليمنية والعمانية في هذا المكان وبأسعار مناسبة.

المطعم صحن المندي
للتوصيل هاتف: ٢٤٤٩٥٧٠١ - ٢٤٤٩٥٧٣٥
قسم من المسارات للتجوين ش. م. م
ص.ب: ١٣٣١ الرمز البريدي ١٣٠
العمانية، سلطنة عمان
هاتف/فاكس: ٢٤٤٩٥٧٠١ / ٢٤٤٩٥٧٣٥
س.ت: ١٤٠٢٥٥٠

متاجر «وول مارت» تستثمر ١,٣ مليار دولار في المكسيك

■ بنتونفيل . د.ب.أ: أعلنت سلسلة متاجر التجزئة الأميركية العملاقة «وول مارت» أسس الأول اعترام فرعها في المكسيك استثمار ١,٣ مليار دولار في خدمات النقل والإمداد (اللوجيستية) خلال السنوات الثلاث المقبلة بما يوفر حوالي ١٠ آلاف وظيفة جديدة. من ناحيته قال جويلهيرم لويريو الرئيس التنفيذي للفرع المكسيك «وول مارت دي مكسيكو» إن هذا الاستثمار سيؤكد ثقتنا في المكسيك ويعزز البنية الأساسية للنقل لتحقيق اهدافنا للنمو. وأضاف أن هذه الاستثمارات ستحسن البنية التحتية اللوجيستية من خلال بناء مراكز توزيع جديدة وتوسيع المراكز القائمة، مشيراً إلى أن هذه الاستثمارات تأتي من الأرباح المتحققة من السوق المكسيكية، وهو ما يمثل رسالة مباشرة إلى الرئيس الأميركي المنتخب دونالد ترامب الذي انتقد الشركات الأميركية التي تستثمر بكثافة في المكسيك. ■

باخرة سياحية ترسو بميناء خصب

خصب . العمانية: رست أمس بميناء خصب الباخرة السياحية «فيشن أوف ذي سيس» وعلى متنها ٢٠٥٧ سائح من مختلف الجنسيات، وهي قادمة من دبي ومتوجهة إلى أبوظبي.



الباخرة السياحية «فيشن أوف ذي سيس» أثناء رسوها بميناء خصب

فوضى مالية في فنزويلا لإلغاء الورقة النقدية فئة ١٠٠ بوليفار

بالوقوف وراء محاولات تخريب النظام المالي لفنزويلا والتسبب في معاناة الشعب الفنزويلي. واعتباراً من غدا الخميس سيبدأ البنك المركزي الفنزويلي طرح أوراق نقدية جديدة من فئات ٥٠٠ و ٢٠ ألف بوليفار إلى جانب عملات معدنية من فئات ١٠ و ٥٠ و ١٠٠ بوليفار. يذكر أن الأزمة الاقتصادية الراهنة في فنزويلا أدت إلى وصول معدل التضخم إلى أعلى مستوى له في العالم والذي قدره مصادر مستقلة بين ٦٠٠ و ٧٠٠٪ خلال العام الحالي. ■

كان مادورو قد أعلن الأحد الماضي سحب الورقة النقدية فئة ١٠٠ بوليفار من التداول بحاربة ما سماه الهجوم المقصود من جانب عصابات تحاول ضرب استقرار اقتصاد فنزويلا من خلال تهريب كميات كبيرة من العملة المحلية إلى خارج البلاد. من ناحيته، بلغ وزير الداخلية الفنزويلي نيسنور ريفيرول اتحاد بنوك فنزويلا أن تحقيقاً أظهر تهريب أكثر من ٣٠٠ مليار بوليفار إلى كولومبيا وغيرها من الدول الأخرى. واتهم ريفيرول الولايات المتحدة

■ كاركاس . د.ب.أ: اندفع الفنزويليون إلى تغيير مدخراتهم من أوراق العملة المحلية فئة ١٠٠ بوليفار قبل الموعد النهائي المقرر لوقف التعامل بهذه الورقة اليوم الأربعاء، بعد قرار الرئيس الفنزويلي نيكولاس مادورو وقف التعامل بها في محاولة من جانبه لوقف المضاربات. وتزايدت حدة الفوضى المالية أمس الأول بسبب إجازة البنوك في الوقت الذي حاول فيه العملاء التخلص من أوراق النقد الملغاة من خلال شراء السلع، في الوقت الذي رفض فيه التجار والشركات هذه الأوراق. ■

الموظفون الألمان في طليعة المستفيدين من الوضع الاقتصادي

■ برلين . د.ب.أ: ذكر تقرير صحفي في ألمانيا أن الموظفين جاءوا في طليعة المستفيدين من الوضع الاقتصادي الجيد في البلاد. وتكتب صحيفة «بيلد» الألمانية استناداً إلى مسودة التقرير الحكومي عن الفقر والغنى، أن دخول الموظفين ارتفعت في المتوسط بنسبة ١٠,٧٪ بين عامي ٢٠١٢ و ٢٠١٥. في الوقت نفسه، أوضح التقرير أن ريع الممتلكات والمشاريع ارتفع في نفس الفترة بنسبة نحو ٩٪. وأوضح التقرير أن الدخل السنوي لنحو ١٦ ألف و ٥٠٠ مواطن، تجاوز مؤخراً مليون يورو، فيما وصل عدد هؤلاء في عام ٢٠٠٩ إلى ١٢ ألف و ٤٠٠ شخص. وتابع التقرير أنه في الطرف الأدنى من سلم الدخل، كان هناك في العام الماضي نحو ثمانية ملايين مواطن في حاجة إلى الحد الأدنى من الإعانة الاجتماعية، وقد ارتفع عدد هؤلاء الأشخاص خلال السنوات الخمس الأخيرة بمقدار ٨٠٠ ألف شخص. ■



■ عاملة بمصنع للملابس الجاهزة تجلس على ماكينة خياطة في هينان بشمال الصين امس الاول حيث تسارع وتيرة الناتج الصناعي ومبيعات التجزئة في الصين خلال شهر نوفمبر الماضي بحسب البيانات الرسمية

مساهمو «مونسانتو» الأميركية يصوتون على الاندماج مع «باير» الألمانية

محلولون أن يدعم المساهمون تماماً الصفقة، لكن تظل هناك بعض العقبات المحتملة التي تواجهها. كانت باير ومونسانتو قد توصلتا إلى اتفاق بعد مفاوضات طويلة لبيع سهم مونسانتو إلى باير مقابل ١٢٨ دولاراً لتصل قيمة الصفقة الإجمالية إلى ٦٦ مليار دولار. ويزيد سعر سهم الشركة الأميركية في هذه الصفقة عن متوسط سعره خلال مايو الماضي، عندما قدمت باير عرضها الأول للاستحواذ عليها بنسبة ٤٤٪ تقريباً. في الوقت نفسه فإن الصفقة لا تحظى

■ نيويورك . د.ب.أ: يصوت مساهمو شركة مونسانتو الأميركية للمبيدات والبذور الزراعية الأميركية العملاقة أمس على صفقة الاندماج المقترحة مع مجموعة «باير» الألمانية للأدوية والتي تقدر قيمتها بحوالي ٦٦ مليار دولار. يعقد مساهمو «مونسانتو» جمعيتهم العمومية في مدينة سان لويس بولاية ميسوري الأميركية حيث يوجد مقر رئاسة الشركة لمناقشة الصفقة التي تم الإعلان عنها لأول مرة في سبتمبر الماضي. وبعيدا عن الاحتجاجات القليلة، يتوقع

■ باير . د.ب.أ: يصوت مساهمو شركة مونسانتو الأميركية للمبيدات والبذور الزراعية الأميركية العملاقة أمس على صفقة الاندماج المقترحة مع مجموعة «باير» الألمانية للأدوية والتي تقدر قيمتها بحوالي ٦٦ مليار دولار. يعقد مساهمو «مونسانتو» جمعيتهم العمومية في مدينة سان لويس بولاية ميسوري الأميركية حيث يوجد مقر رئاسة الشركة لمناقشة الصفقة التي تم الإعلان عنها لأول مرة في سبتمبر الماضي. وبعيدا عن الاحتجاجات القليلة، يتوقع



■ بائعة تعد اوراق بنكنوت بوليفار، عملة فنزويلا، في دكانها بأحد الأسواق في ضواحي كراكاس امس الاول

نمو مبيعات التجزئة الصينية في نوفمبر واستثمارات القطاع الخاص تتباطأ

■ بكين . رويترز: سجلت الصين أكبر نمو لمبيعات التجزئة في عام في نوفمبر في حين عززت زيادة إنتاج الصلب إنتاج المصانع ولكن استثمارات القطاع الخاص بدأت تتباطأ ليزل الاقتصاد أكثر اعتماداً على الإنفاق الحكومي والدين المتزايد. وبعد بداية متعثرة للعام تحسن الأداء الاقتصادي عما هو متوقع ويبدو في سبيله لتحقيق معدل النمو الذي تستهدفه الحكومة بين ٦,٥ و ٧٪ في حين يغذي الإنفاق الحكومي السوق العقارية النشطة طفرة في أعمال البناء. وساهم نمو قطاع الصناعات التحويلية في تحفيز تعافي الأسعار العالمية للسلع الصناعية ولسع أخرى. إلا أن هناك مؤشرات متزايدة على تباطؤ قطاع المساكن وهو أحد المحركات الرئيسية لنمو الاقتصاد الصيني هذا العام. وتباطأ نمو مبيعات المساكن لأقل وتيرة

في عام في نوفمبر مع سعي عدد أكبر من المدن الصينية لكبح جماح الأسعار الملتهية بينما تراجعت وتيرة الاستثمار في العقارات الجديدة من المستويات العالية في الآونة الأخيرة. وزادت مشروعات التشييد الجديدة بنسبة ٣,٣٪ بعد أن ارتفعت ٢٠٪ في أكتوبر. وتراجع معدل نمو مبيعات العقارات في نوفمبر إلى ٧,٩٪ مقارنة بها قبل عام وهو أقل مستوى منذ نوفمبر ٢٠١٥ وبفارق كبير عن الزيادة في أكتوبر عند ٢٦,٤٪. ونما إنتاج المصانع في الصين بوتيرة أسرع قليلاً من التوقعات في نوفمبر مع نمو إنتاج الصلب بأسرع وتيرة في عامين وارتفاع إنتاج السيارات. وزادت مبيعات التجزئة ١٠,٨٪ وهي أسرع وتيرة منذ ديسمبر ٢٠١٥ متجاوزة التوقعات بنمو ١٠,١٪ بفضل نمو مبيعات السيارات والأجهزة المنزلية وأدوات التجميل. ■

Sheraton
OMAN HOTEL

مصنع بيت الزنجبيل

لنجعل موسم الأعياد هذا مليئاً بالمتعة والإبداع. دعونا نبنى بيت الزنجبيل ونقصي يوماً مليئاً بالمرح مع الرسم على وجوه الأطفال، أخذ بعض اللقطات مع سائنا كلور والمشاركة في جوفه العيد بينما يلهمان الكبار النجم جولههم، والاستمتاع بالمشروبات والوجبات الخفيفة هناك العديد من الجوائز بانتظارك. احلب أعيادك، وفداً ممتعاً!

بيت الزنجبيل ١٧ ريلاً عمانياً

للحجز والاستفسار الرجاء الاتصال على ٢٢٣٧٧٧٧٧
جميع الأسعار بالريال العماني شاملة الضرائب الحكومية ورسوم الخدمة